

ТЕХИНКОМ

ТЕХНИКА • ИНВЕСТИЦИИ • КОММЕРЦИЯ

6 РОССИЯ ЗАНЯЛА ТРЕТЬЕ МЕСТО В ЕВРОПЕ
ПО ПРОДАЖАМ АВТОМОБИЛЕЙ

19 КАМАЗ ОСТАЁТСЯ ЛИДЕРОМ ПРОДАЖ



21 ISUZU: ДИЛЕРСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
И ФИНИШ ROAD SHOW 2016

22 ПРЕЗЕНТАЦИЯ ЧЕТРА МКСМ-800А-1 И ELAZ VL 880 PLUS
В РАМКАХ ДНЯ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ КОМПАНИИ ТЕХИНКОМ

39 В МОСКВЕ ОТКРЫЛИ ДВИЖЕНИЕ
ПО ПЕРВОМУ ДВУХЭТАЖНОМУ ТОННЕЛЮ



СЛОВО РУКОВОДСТВА

АВТОРЫНОК

Автопрому выделили 3 миллиарда рублей	4
Продажи грузовых автомобилей в России растут четвертый месяц подряд	4
Мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ занимают треть рынка по итогам первого полугодия 2016 года..	5
Россия заняла третье место в Европе по продажам автомобилей	6
Рынок грузовых автомобилей в августе показал рост более чем на 20%	6
Система «Платон» принесла казне 14,4 миллиардов рублей	7
УАЗ представил новые спецавтомобили на Международном военно-техническом форуме «АРМИЯ-2016»	8
LADA Vesta вошла в сотню европейских бестселлеров	9

БРЕНДЫ

ГАЗ привез в Ганновер широкую линейку коммерческой техники	12
АВТОВАЗ обозначил направления своего развития	14
КАМАЗы востребованы за рубежом	15
КАМАЗ наращивает производство благодаря новому модельному ряду	16
LADA продолжает контролировать 20% российского авторынка	18
Hyundai в сентябре увеличила продажи кроссоверов Creta	18
КАМАЗ остаётся лидером продаж	19
Электробусы КАМАЗ пройдут тестирование в российских городах	19
День открытых дверей ISUZU в г. Москва	20
ISUZU планирует производить в Ульяновской области до 5 тысяч грузовиков в год	20
Дилерская Конференция ISUZU и финиш ROAD SHOW 2016	21

ГЛАВНАЯ ТЕМА

Презентация ЧЕТРА МКСМ-800А-1 и ELAZ BL 880 Plus в рамках Дня Открытых Дверей компании ТЕХИНКОМ	22
--	----

КОММЕРЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ

Дмитрий Медведев высоко оценил новые медицинские автомобили УАЗ	24
Группа ГАЗ начала серийный выпуск автобусов Вектор NEXT	26
Ульяновский автозавод представил тестовую версию УАЗ Патриот с электронной системой кругового обзора и помощи водителю	28
Электробус КАМАЗ на улицах Москвы	29
Группа ГАЗ обновит парк Москвы автобусами экологического стандарта «Евро-5»	30

ЭНЕРГЕТИКА

Газопровод «Сила Сибири» может быть введен в эксплуатацию до 2020г	31
--	----

ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

Что сказал Сергей Собянин, анонсируя масштабный проект реконструкции набережных Москвы-реки	32
Собянин объяснил, почему Москве нужен платный проезд по Северо-Восточной хорде.....	32
В День города в Москве открылось пассажирское движение по МЦК	33
Более 14 миллионов квадратных метров асфальта отремонтируют в 2017 году	34
Дублер Можайского шоссе и Мичуринского проспекта появится в 2017 году	34
На строительстве Керченского моста начался небывалый в истории этап	35

МЕРОПРИЯТИЯ

Руководители компании ТЕХИНКОМ приняли участие в бизнес-регате на кубок журнала «Человек Дела» – 2016	36
--	----

СТРОИТЕЛЬСТВО

Собянин открыл три новые станции метро на севере Москвы	38
Москва стала одним из мировых лидеров в дорожном строительстве	38
В Москве открыли движение по первому двухэтажному тоннелю	39

ИНТЕРВЬЮ

Персональный интерес	40
----------------------------	----

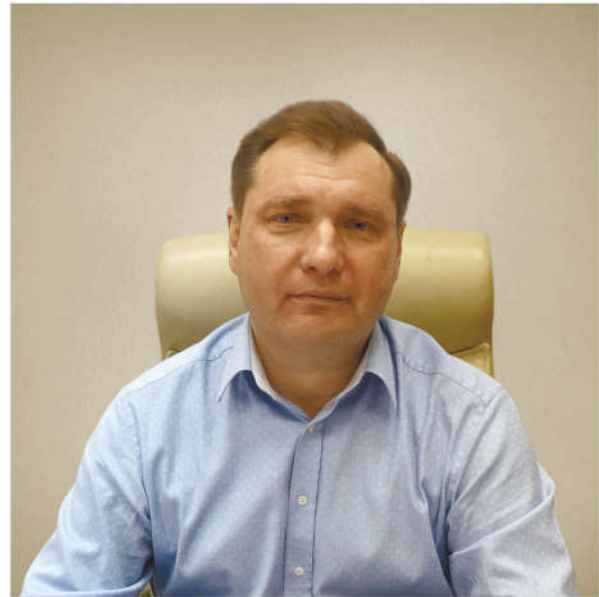
ЮРИДИЧЕСКАЯ СТРАНИЧКА

Горячие новости: 44 ФЗ отменяют?	42
--	----



Андрей Рогожкин
Генеральный директор
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

Несмотря на кажущуюся, на первый взгляд, стабилизацию, автомобильные рынки продолжают лихорадить - это справедливо как для коммерческого транспорта, так и для легкового. Мы являемся свидетелями трансформации структуры рынка: расцвет и рост одних производителей и снижение объемов продаж и уход с рыночного пространства других. Но не бывает худа без добра, и освободившиеся ниши занимают российские производители, увеличивая свою долю в традиционных для себя сегментах и активно осваивая новые. В первую очередь я имею в виду таких производителей, как ПАО «КАМАЗ», Группу ГАЗ, ОАО «АВТОВАЗ» и ряд других, которые в текущих непростых условиях модернизируют производство, выпускают новые линейки автомобилей, активно выходят на внешние рынки, в том числе дальнего зарубежья. Хочу еще раз отметить, что в этом году мы заключили дистрибьюторское соглашение с компанией DY Corporation, и сейчас активно выводим крано-манипуляторные установки этого южно-корейского производителя на российский рынок. В 2017 году будет существенно расширена дилерская сеть, что позволит выйти на планируемые объемы продаж КМУ DY на территории РФ. Принимая во внимание все вышесказанное и учитывая, что компания ТЕХИНКОМ является партнером большинства крупных российских производителей автомобильной и специальной техники, мы с оптимизмом смотрим в будущее и уверены, что все те процессы, которые происходят в экономике, позволят выйти российскому автопрому на принципиально новый уровень, ведь давно известно, что все экономические процессы цикличны и за спадом обязательно последует рост, иначе и быть не может. А мы, в свою очередь, должны быть к этому готовы.



Алексей Солодушенков
Исполнительный директор
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

Закончился 3-й квартал 2016 года и уже можно подвести промежуточные итоги и анонсировать некоторые перспективные проекты, реализуемые компанией ТЕХИНКОМ. И первое, что хотелось бы отметить - это новый импульс в развитии направления дорожно-строительной техники, имея в виду заключение дилерских договоров с заводами-производителями «ЧЕТРА-ПМ» и «ПО ЕЛАЗ». В поддержку этого 22 сентября был организован Клиентский день, на котором были представлены и некоторые востребованные образцы специальной техники: МКСМ-800А-1 и ELAZ BL 880 Plus. Первый из них мини - погрузчик, широко используемый в коммунальной сфере и строительстве, второй - экскаватор-погрузчик, российский аналог дорогостоящей импортной техники JCB, TEREX и др.

Другой проект, воплощаемый нашей компанией, посвящен разработке многофункционального гусеничного тягача с рабочим названием ТИК-16. Подобные машины широко используются в геологоразведке, нефте- и газодобыче, в условиях крайнего севера при полном отсутствии дорог, когда использование другого транспорта невозможно. В перспективе гусеничный тягач может выполнять различное назначение: от перевозки людей и бурения до транспортировки всевозможных грузов и ГСМ массой до 5 тонн.

Еще один проект, о котором я хотел бы упомянуть - это собственная разработка 18-ти и 22-х метровых автогидроподъемников на шасси ГАЗ-3309 и ГАЗель Next. Разработка осуществляется на мощностях завода ПСЦ ТЕХИНКОМ в г.Твери. В скором будущем мы рассчитываем вывести эти подъемники на рынок и познакомить с новинками всех заинтересованных потребителей.

Автопрому выделили 3 миллиарда рублей

Российские автопроизводители получили новую форму господдержки - экспортные субсидии на транспортировку автомобилей, их доработку под экспортные рынки (омологацию) и подтверждение соответствия продукции международным стандартам.

Постановление о выделении субсидий в размере 3,3 миллиарда рублей с правилами их предоставления подписал председатель правительства Дмитрий Медведев. Агентом правительства по предоставлению субсидий назначен Российский экспортный центр.

«Более активному продвижению российской автомобильной техники препятствуют различия в технических и потребительских требованиях к ней, - отмечается в комментарии к постановлению. - К наиболее существенным из них можно отнести, в частности, требования по более высоким экологическим стандартам, по усовершенствованию производимой техники, необходимость производства техники для специальных климатических версий».

Субсидии на транспортировку составят от 50 до 80 процентов затрат, на омологацию - 50 процентов, на сертификацию - от 50 до 100 процентов.



Кроме того, автоконцерны смогут возместить себе все расходы на участие своих специалистов в «зонтичных» международных организациях, разрабатывающих стандарты для автомобилей. Им оплатят командировки работников на совещания Всемирного форума для согласования правил в области транспортных средств Европейской экономической комиссии ООН, а также Автомобильного диалога в рамках АТЭС.

Источник: www.rg.ru

Опубликовано: 14 сентября 2016

<https://rg.ru/2016/09/14/kabmin-vydellii-33-milliarda-rublej-na-eksportnye-subsidii-avtopromu.html>

Продажи грузовых автомобилей в России растут четвертый месяц подряд

В июле продажи грузовых автомобилей в России составили 4,7 тыс. штук, сообщает аналитическое агентство «Автостат». Эта цифра на 7,9% больше показателей за аналогичный период прошлого года. Таким образом, продажи грузовиков на российском рынке растут четвертый месяц подряд. За семь месяцев на российском рынке было продано 26,6 тыс. грузовиков. Это на 6,8% ниже, чем за тот же период прошлого года.

Больше всего грузовиков в прошлом месяце было продано под брендом КАМАЗ. Всего российская компания реализовала 1,8 тыс. автомобилей, это на треть больше, чем год назад. Таким

образом, доля КАМАЗа на российском рынке составляет 40% от общего объема.

На втором месте другой отечественный производитель – ГАЗ. Это компания за месяц продала 707 автомобилей, на 4,8% меньше показателей за июль 2015 года. Замыкает первую тройку белорусская компания МАЗ, которая за месяц реализовала 314 грузовиков (+18,5%). Далее следует Mercedes-Benz (223 шт.; +18%) и шведская Scania (212 шт.; +7,6%).

Что касается новых легковых автомобилей, то их продажи на российском рынке в июле упали на 16,6% против 12,5% в июне, говорится в отчете Комитета автопроизводителей Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ). В прошлом месяце россияне купили 109 410 новых машин – на 21 742 меньше, чем за аналогичный период в 2015 году. Всего за первые семь месяцев 2016 г. в России было реализовано 781 605 автомобилей.



Источник: www.autonews.ru

Опубликовано: 12 августа 2016

http://www.autonews.ru/com_trans/news/1834907

Мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ занимают треть рынка по итогам первого полугодия 2016 года

По данным таможенной статистики и обзоров аналитической и консалтинговой компании «АСМ-Холдинг», компания «ЧЕТРА-Промышленные машины» нарастила долю рынка мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ по итогам первого полугодия 2016 года: за указанный период в сегменте строительных машин с грузоподъемностью 700-900 кг доля оборудования российской марки составила 33%. Тем самым мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ стали лидерами продаж в данном сегменте. При этом в целом падение рынка мини-погрузчиков с бортовым поворотом с 2014 года составило более 80%.

Росту показателя во многом способствовали заказы мини-погрузчиков со стороны таких компаний как ПАО «Газпром», ПАО «РусГидро», «АК АПРОСА», ПАО «Транснефть», АО «Концерн ВКО «Алмаз-Антей», а также со стороны Федеральной службы безопасности России, Министерства обороны и многих других организаций.

«Мини-погрузчик ЧЕТРА МКСМ – производственная универсальная машина для строительных, погрузочных, коммунальных и иных видов работ в стесненных условиях – пользуется спросом на российском рынке, в том числе, и благодаря оптимальному сочетанию цены и качества техники, - отмечает Ирина Машенькина, исполнительный директор «ЧЕТРА-ПМ». – Сегодня производственные мощности заводов, выпускающих данный вид оборудования, законтрактованы до конца 2016 года, а в 2017 году мы планируем нарастить их для удовлетворения спроса на мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ и еще более оперативных поставок машин в необходимых рынку объемах».

Вместе с тем в 2017 году «ЧЕТРА-ПМ» планирует дать старт серийному производству мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ серии ВС с двигателями и гидравликой отечественных марок, что позволит сделать машину еще более доступной для потребителей.



Напомним, что мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ серии А выпускаются с 2012 года. Главное преимущество мини-погрузчиков - компактные размеры, благодаря которым машина может работать в стесненных условиях и свободно работать, например, в пространстве 2,1 м высотой и 1,8 м шириной. При этом малые размеры не снижают производительности спецтехники: мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ имеют грузоподъемность в 800, 1000 и 1200 кг. Кроме того, малый размер и вес мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ позволяют транспортировать технику даже в кузове небольшого грузового автомобиля.

Тем временем еще одна конструктивная особенность ЧЕТРА МКСМ - «бортовой поворот» - обеспечивает машине высокую маневренность и производительность. Благодаря независимому бесступенчатому изменению скоростей вращения правой и левой бортовых передач, мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ плавно изменяют скорость и направления движения, разворачиваясь на месте.

Еще одно преимущество мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ – универсальность, которое достигается благодаря широкому спектру навесного оборудования - до тридцати видов.

Ранее в 2016 году специалисты «ЧЕТРА-ПМ» и завода-производителя коммунальной спецтехники ЧЕТРА - «САРЭКС» (г. Саранск) – провели модернизацию мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ серии А. Результатами работы стали технические нововведения на мини-погрузчиках ЧЕТРА МКСМ серии А, способствовавшие росту надежности техники более, чем на 30%, улучшению эргономики рабочего места оператора и комфорта управления машинами.

Источник: www.chetra.ru
 Опубликовано: 12 сентября 2016
<http://www.chetra.ru/press-center/news/1016>

Россия заняла третье место в Европе по продажам автомобилей

В минувшем месяце российский автомобильный рынок поднялся на третье место в Европе. По данным агентства «Автостат», наша страна смогла улучшить свои позиции в рейтинге (в июле РФ была на пятой позиции) благодаря традиционно для Европы летнему снижению спроса на автомобили.

Лидером по реализации машин в августе стала Германия - 245 тысяч экземпляров. На втором месте Франция - 118 тысяч авто. На отечественном рынке были проданы 106 тысяч машин (без учета легкого коммерческого транспорта). Затем идут Великобритания (81 тысяча) и Италия (71 тысяча).

Эксперты также отмечают положительный тренд в Испании (+14,6%, 64 089 авто). Серьезное влияние на рост показателей оказала стимулирующая программа по субсидированию покупки новых экономичных машин.

Ранее, напомним, были названы самые продаваемые автомобили России в августе. В топ-10 рейтинга вошли по две модели Hyundai, Lada и



Toyota, а также Kia, Volkswagen, Renault и продукт российско-американского совместного предприятия - Chevrolet Niva.

При этом августовские продажи авто в РФ оказались на 18 процентов ниже, чем ровно год назад. По итогам восьми месяцев падение составляет 14,9 процента. В то же время продажи подержанных машин выросли на 11 процентов.

Кроме того, стало известно, что экспорт легковых автомобилей и коммерческого транспорта из России за семь месяцев 2016 года сократился на 35,1% и 32,3% соответственно.

Источник: www.rg.ru

Опубликовано: 12 сентября 2016

<https://rg.ru/2016/09/12/rossiya-zaniata-trete-mesto-v-evrope-po-prodazham-avtomobilej.html>

Рынок грузовых автомобилей в августе показал рост более чем на 20%

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», в августе 2016 года объем рынка новых грузовых автомобилей в России составил 4,7 тыс. единиц, что на 21,1% больше, чем годом ранее. Таким образом, он показывает рост уже пятый месяц подряд.



Лидером грузового рынка по-прежнему остается российский производитель КАМАЗ, на долю которого в августе пришлось около 38% от общего объема. В количественном выражении это соответствует примерно 1,8 тыс. штук – на 34,8% больше, чем год назад. На втором месте располагается другой отечественный бренд – ГАЗ, показатель которого составил 678 автомобилей (+49,7%). Замыкает первую тройку белорусская марка МАЗ (334 шт.; +38%). В пятерку лидеров месяца также попали японский ISUZU (254 шт.; +13,4%) и немецкий Mercedes-Benz (214 шт.; +3,9%).

Стоит отметить, что по итогам восьми месяцев 2016 года рынок новых грузовых автомобилей в России составил 31,3 тыс. штук – на 3,4% ниже, чем за тот же период прошлого года.

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 13 сентября 2016

<https://www.autostat.ru/news/27329>

Система «Платон» принесла казне 14,4 миллиардов рублей

Система «Платон» принесла в дорожный фонд почти 14,4 млрд рублей. Об этом сообщает «Коммерсантъ» со ссылкой на гендиректора оператора системы компании «РТИТС» Александра Советникова. Всего на сегодняшний день в системе зарегистрировано около 95% крупных российских грузоперевозчиков.

«Нас критиковали отдельные пользователи за непрозрачность системы поступления средств. Более 10 млрд. руб. целевым образом уже направлены в 25 регионов РФ и использованы для ремонта и реконструкции самых проблемных участников дорог». Он привел в пример Петрозаводск, где на деньги от «Платона» было отремонтировано 100 городских улиц из 230», - в свою очередь заявил глава Росавтоавтотора Роман Старовойт.

В ведомстве также добавили, что на данный момент нет окончательного решения по тарифной политике «Платон». По итогам первых 9 месяцев нынешнего года будет проведен анализ использования системы. Не исключается, что после мониторинга тариф на проезд 12-тонных грузовиков будет повышен.

Собирать плату с большегрузов за проезд по федеральным трассам государство начало 15 ноября 2015 года. Оплачивать проезд перевозчики должны через систему «Платон». Ее оператором в 2014 г. без конкурса была выбрана компания РТИТС (на 50% принадлежит Игорю Ротенбергу, еще на 50% – бизнесмену Андрею Шипелову и структурам «Ростеха»). Изначально штрафы за неоплату проезда составляли 450 тыс. руб. за первое нарушение и 1 млн руб. за повторное. Но 15 декабря президент Владимир Путин подписал закон, согласно которому штрафы были снижены до 5 тыс. руб. и 10 тыс. руб. соответственно.



ПЛАТОН

СИСТЕМА ВЗИМАНИЯ ПЛАТЫ

В июне стало известно, что Министерство транспорта РФ считает необходимым повысить тариф в системе «Платон». Об этом в интервью ТАСС рассказал глава ведомства Максим Соколов на Петербургском международном форуме (ПМЭФ). «Для достижения целей системы «Платон» нужно «исходить из тех решений, которые изначально были приняты правительством РФ практически год назад», – сказал министр.

Он указал, что «изначальный тариф», прописанный в законе, составлял 3,73 руб. за километр. Однако потом, тариф был снижен до 3,06 руб., и правительство ввело льготный коэффициент, понижающий цену в два раза. «Любой тестовый период должен когда-то завершиться. Поэтому мы должны прийти в парадигму тех решений, которые планировались при запуске этой системы», – пояснил Соколов необходимость повышения платы.

Источник: www.autonews.ru

Опубликовано: 27 сентября 2016

http://www.autonews.ru/com_trans/news/1836722



УАЗ представил новые спецавтомобили на Международном военно-техническом форуме «АРМИЯ-2016»

В рамках Форума «АРМИЯ — 2016», который прошел в Кубинке на территории парка «ПАТРИОТ», Ульяновский автомобильный завод представил новую линейку спецавтомобилей для Министерства обороны и других силовых структур РФ.

В экспозиции Ульяновского автомобильного завода представлены новые спецавтомобили на базе УАЗ ПИКАП и УАЗ КАРГО повышенной проходимости, грузоподъемностью до 1 тонны, с усиленной подвеской и колесной формулой 4×4, предназначенные для обеспечения служебной деятельности подразделений Министерства обороны РФ.

На базе УАЗ ПИКАП разработаны две новые модификации, предназначенные для обеспечения спецподразделений Министерства обороны РФ. Спецавтомобили оборудованы каркасом для установки опорноповоротного кольца для вооружения и средств защиты от осколков, тентом со съёмной накидкой в верхней части согласно требованиям Министерства обороны РФ. Спецавтомобили могут одновременно оснащаться крупнокалиберным пулеметом «Корд» 12,7 мм и гранатомётом «АТС-17» 30 мм. Другая модификация предполагает оснащение одной боевой единицей крупнокалиберного пулемета. Всё вооружение устанавливается на поворотной турели в отсеке за кабиной. Разработанные модификации оснащаются бензиновым двигателем объемом 2,7л., отличаются высокой проходимостью, просторным салоном, в котором могут разместиться пять сотрудников.

Еще один новый специальный автомобиль — УАЗ КАРГО в комплектации с бортовой платформой с каркасом и тентом, предназначен для транспортировки вооружения и боеприпасов для обеспечения подразделений вооруженных сил

РФ. Разработанная модификация осуществляет транспортировку миномета 120 мм.

Помимо новинок на стенде Ульяновского автомобильного завода представлены существующие спецавтомобили на базе УАЗ ПИКАП и УАЗ ПАТРИОТ, которые хорошо зарекомендовали себя в ходе эксплуатации, и пользуются устойчивым спросом среди силовых ведомств.

Автомобиль «КИНОЛОГ», изготавливаемый на базе модели УАЗ ПИКАП, предназначен для эксплуатации в центрах кинологовических служб, для транспортировки расчетов со служебными собаками к месту проведения поисково-спасательных или оперативных мероприятий. «УАЗ КИНОЛОГ» оборудован сигнальной громкоговорящей установкой, фара-искателем с пультом дистанционного управления, автоматической системой пожаротушения моторного отсека, остекленным отсеком для собак с дополнительным освещением. Для удобства перевозки в отсеке для собак предусмотрена приточно-вытяжная вентиляция с дистанционным управлением из салона и автономный испаритель для поддержания микроклимата.

Две модификации, выполненные на базе УАЗ ПАТРИОТ, предназначены для обеспечения служебной деятельности Военной автоинспекции Министерства обороны РФ. Автомобили оборудованы розеткой внешнего пуска, подзарядкой АКБ, подготовкой подключения ПНВ, СГУ, приспособлением для крепления вооружения, усиленным бампером и подвеской, дополнительным отопителем салона.

Источник: www.uz.ru

Опубликовано: 6 сентября 2016

<http://www.uz.ru/company/news/latest/new-cars-army-2016>



LADA Vesta вошла в сотню европейских бестселлеров

Отечественная модель LADA Vesta по итогам 8 месяцев 2016 года впервые попала в ТОП-100 европейских бестселлеров. К такому выводу пришли аналитики агентства «АВТОСТАТ», ссылаясь на данные focus2move.

В этом рейтинге LADA Vesta с 33 154 проданными автомобилями (в странах Европы, с учетом РФ) занимает 99-ю позицию. Ее ближайши-

ми соседями являются Opel Meriva (33 776 шт., 98-я позиция) и BMW X3 (33 101 шт., замыкает ТОП-100).

Отметим также, что в первой сотне самых продаваемых в Европе автомобилей есть еще один российский представитель – модель LADA Granta, которая располагается на 64-й строчке рейтинга (57 383 проданных автомобиля).

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 27 сентября 2016
<https://www.autostat.ru/news/27478>



ЧЕТРА

Сделано в
РОССИИ



ЕК ТЕХНИКОМ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ОАО «ЧЕТРА-ТМ»

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТЕХНИКИ
ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛера ОАО «ЧЕТРА-ПРОМЫШЛЕННЫЕ МАШИНЫ»

☎ (495) 974-37-47 | 🌐 www.mroteh.ru



Круиз-контроль

Мультимедийная
система

ТЕХИНКОМ

4 дилерских центра в Москве: МКАД 14 км, МКАД 47 км, МКАД 65 км, МКАД 105 км

Телефон: +7 (495) 778-98-50

www.pro-lada.ru

LADA GRANTA

ПОД НОВЫМ УГЛОМ



ABS, ESC

Реклама.



LADA

ГАЗ привез в Ганновер широкую линейку коммерческой техники

Российский автопроизводитель представил на IAA-2016 как легкие коммерческие автомобили, так и среднетоннажные грузовики, большегрузы и автобусы. Для нас это не вполне новинки, но Европа их увидела впервые.

Наверняка привлечет посетителей бортовой автомобиль ГАЗель Next, в основе которого рамная конструкция, что позволяет устанавливать на автомобиле широкую линейку надстроек для различных видов бизнеса. При полной массе 3,5 тонны грузоподъемность Некста составляет 1,5 тонны. Машина оснащена двигателем Cummins, рулевым управлением ZF, амортизаторами Mando, сайлент-блоками Anvis, элементами тормозной системы Bosch и Mando, регулируемой рулевой колонкой CSA Castellon, сцеплением Sachs, ремнями безопасности Takata, климатической системой Delphi.

Представлен также микроавтобус ГАЗель Next, предназначенный для перевозки 16 пассажиров. Комфорт в салоне обеспечивают три отопителя и кондиционер. Высокий проем боковой двери и

низкая подножка создают удобство для входа и выхода пассажиров.

ГАЗон Next находится в центре экспозиции производителя. Это среднетоннажный грузовик нового поколения, сконструированный для работы в сложных дорожных условиях и перевозки тяжелых грузов. Рама автомобиля защищена от коррозии катафорезным покрытием. Возможна установка широкой линейки различных надстроек: на шасси этой машины можно создать более 200 различных модификаций. Кроме того, производитель предлагает два вида кабины — стандартную трехместную и двухрядную семиместную, и два варианта колесной базы — стандартную и удлиненную. На борт машина может поднять до 5 тонн груза, а ее полная масса составляет 8,7 тонн.

В конструкции среднетоннажных грузовиков семейства Next также используются узлы и детали ведущих мировых производителей: рулевое управление ZF, амортизаторы Тенпесо, элементы тормозной системы Wabco, регулируемая рулевая колонка CSA Castellon, сцепление ZF, ремни без-



опасности Takata, климатическая система Delphi.

Автомобиль оснащен дизельным мотором ЯМЗ-534 объемом 4,4 л и мощностью 150 л.с. и эффективной пневматической тормозной системой с дисковыми тормозными механизмами передних и задних колес. Передняя подвеска имеет рессоры увеличенной длины, гидравлические телескопические амортизаторы и стабилизатор поперечной устойчивости, обеспечивающие плавность хода и устойчивость при движении на высоких скоростях. Антипробуксовочная система, ABS и круиз-контроль входят в базовую комплектацию автомобиля.

На выставку привезли также ГАЗон Next с двигателем ЯМЗ-534 CNG мощностью 149 л.с., работающим на сжатом природном газе (CNG). На автомобиле установлено современное газобаллонное оборудование четвертого поколения, сертифицированное по требованиям ЕЭК ООН 110. Семь газовых баллонов объемом 72,8 куб. м обеспечивают запас хода на 370 км.

Также в Ганновере показали самосвал с задней разгрузкой Урал Next (колесная формула 6х6) с кузовом объемом 10,5 куб. м и грузоподъемностью 10 т. Машина предназначена для перевозки насыпных и навалочных грузов на строительных

площадках. Урал Next оснащен двигателем ЯМЗ-536 мощностью 312 л.с.

Линейка Урал Next включает модельный ряд автомобилей в капотном исполнении грузоподъемностью от 5,5 до 13 т с колесными формулами 4х4 и 6х6. На базе шасси этой машины можно создать более 400 модификаций спецтехники: вахтовые автобусы, подъемные краны, автоцистерны, топливозаправщики, пожарные автомобили, ремонтные мастерские и др.

Представлен на выставке также низкопольный 9,5-метровый автобус ГАЗ среднего класса производства Ликинского автобусного завода с дизельным четырехцилиндровым двигателем ЯМЗ мощностью 210 л.с. и АКП. В нем 18 посадочных мест, и он рассчитан на перевозку 75 пассажиров.

На шасси ГАЗона Next построена и пожарная машина, ее создала компания «Чайка-Сервис». Эта фирма специализируется на создании пластмассовых надстроек для кабин грузовиков различных марок.

Источник: www.zr.ru

Опубликовано: 22 сентября 2016

<http://www.zr.ru/content/news/902589-gaz-privez-v-gannover-shirokuyu>



АВТОВАЗ обозначил направления своего развития

Основные тенденции технического развития АВТОВАЗа были озвучены на «Международной научно-технической конференции «Перспективы развития автомобилей», которая проходит в Тольятти 14-15 сентября.

Исполнительный Вице-президент ОАО «АВТОВАЗ» по инжинирингу Харальд Грюбель рассказал, что в своем развитии АВТОВАЗ ориентируется на основные рыночные тренды: «Сегодня растет популярность автомобилей класса SUV - доля этого сегмента достигнет 50%. Кроме того, более половины автомобилей в России будут оснащаться автоматической трансмиссией различных систем. Наконец, рынку требуются автомобили с эффективными и экономичными моторами». Как отметил Х.Грюбель, АВТОВАЗ и его партнеры рассматривают вопросы локализации производства этих высокотехнологичных узлов и агрегатов - только так новые модели LADA могут быть конкурентоспособными и по уровню конструкции, и по своей цене.

Одна из основных тем конференции - автомобили на альтернативных источниках энергии. Об этом говорили как инженеры, так и эксперты, представляющие сообщество потребителей. Главный редактор издания «Авторевю» Михаил Подорожанский выступил с докладом «Кто и зачем покупает электромобили?». Он отметил, что сегодня электромобиль является не столько транспортным средством, сколько дорогостоящим гаджетом. Но через несколько лет, по мере удешевления аккумуляторов, произойдет изменение структуры спроса. Станет возможной электрификация автомобилей среднего ценового сегмента - и автопроизводителям, в том числе АВТОВАЗу, необходимо к этому готовиться уже сегодня. АВТОВАЗ в свою очередь продемонстрировал участникам конференции электромобиль на базе LADA Vesta.

LADA Vesta EV основана на серийном автомобиле, что упрощает конструкцию и удешевляет



сервис. Электромобиль не требует замены масла и прочих традиционных расходных материалов. Стоимость одного километра пробега электромобиля в несколько раз дешевле аналога на бензине. При этом LADA Vesta EV очень динамична: электродвигатель моментально развивает максимальный крутящий момент, который подается на колеса без провалов и задержек - это обеспечивает уверенное ускорение. Электромобиль обеспечивает высокий уровень комфорта, потому что в нем нет неизбежных шумов и вибраций от двигателя внутреннего сгорания.

Ходовые качества электрической LADA Vesta участники конференции смогли оценить на специально проведенном тест-драйве. Для пробной поездки была предоставлена и двухтопливная LADA Vesta CNG. Этот автомобиль работает на бензине и сжатом природном газе метане. Использование газа позволяет снизить затраты на топливо более чем в 3 раза. При этом максимальный пробег двухтопливной LADA Vesta - 1000 км. LADA Vesta CNG демонстрирует потенциал инжиниринговой команды LADA и поддержку намерений правительства РФ по развитию инфраструктуры метановых заправок.

Двухдневная научно-техническая конференция на АВТОВАЗе объединила ведущих специалистов российских автозаводов, представителей научных институтов и мировых фирм-производителей автокомпонентов. Свои научные разработки демонстрируют специалисты АВТОВАЗа, ФГУП «НАМИ», ПАО «КАМАЗ», Группы ГАЗ, ООО «УАЗ», компаний IDIADA, АККА Technologies, ZF, Bosch, Siemens и др. Форум организован АВТОВАЗом совместно с Ассоциацией автомобильных инженеров при поддержке Министерства промышленности торговли РФ, Министерства транспорта РФ и других федеральных и региональных ведомств.



Источник: www.lada.ru

Опубликовано: 14 сентября 2016

<http://www.lada.ru/press-releases/111923.html>

КАМАЗЫ востребованы за рубежом

Генеральный директор КАМАЗа (входит в Госкорпорацию Ростех) Сергей Когогин рассказал об экспортной политике компании в 2016 году.

О продажах КАМАЗа за рубежом Сергей Когогин рассказал в интервью одному из городских интернет-изданий. Он также озвучил страны, в которых автомобили КАМАЗ сегодня наиболее востребованы. «Если в 2015 году соотношение было 25% – дальнее зарубежье, 75% – страны СНГ, то в этом году все поменялось: страны СНГ – 30%, а дальнее зарубежье – 70%, – отметил генеральный директор КАМАЗа. – Сегодня мы наблюдаем экономический кризис практически во всех странах СНГ, так как имеем сырьевую основу всей проблемы. Мы должны были срочно переориентировать экспорт. Получилось. Если раньше у нас строчку номер один занимал Казахстан, то в этом году будет Вьетнам, страной номер два – Куба».

Отметим, что у КАМАЗа большие планы по продажам автомобилей во Вьетнаме. «Рассматриваем возвращение в ближайшее время на вьетнамский рынок. В производстве пока нет необходимости, потому что правительство страны изменило правила таможенных сборов с полнокомплектных автомобилей и СКД. Оказалось, что полнокомплектные завозить выгоднее, чем

производить на месте, – пояснил Когогин. – Но завод у нас там сохранен, работает устойчиво, с прибылью. Занят, в основном, ремонтом автомобилей и горно-шахтного оборудования. КАМАЗ – самый крупный акционер этого завода. Как только российское правительство и Вьетнам подпишут соглашение о зоне свободной торговли, у нас появится возможность возобновить работу завода».

Кроме того, генеральный директор КАМАЗа рассказал о ситуации в Индии, где у компании также имеется сборочное производство. «В Индии все сложнее. Её законодательство, особенно в части трудового, довольно сложное. Даже если выигрываешь суд, не факт, что решение будет исполнено. Болезненно прошел процесс развода с нашим партнером, мы теперь являемся стопроцентным акционером компании в Индии, – рассказал Когогин. – Рынок этой страны для нас по-прежнему остается важным, мы продали там не одну тысячу автомобилей». На данный момент группа инженеров закончила разработку и сертификацию автомобилей под требования индийского рынка, промышленная партия уже выпущена.

В интервью Сергей Когогин также отметил программу поддержки экспорта: «Мы теперь не в одиночку несем риски на различных рынках. Страховая компания «ЭКСП» (Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций) подставляет нам плечо. Благодаря тому, что риски минимизированы, мы можем предлагать клиентам уже не только продукт, но и финансирование. Во многом это помогает нам быстро переориентировать экспорт на другие страны Африки, Азии, Арабского мира».

Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 22 сентября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_vostrebovany_za_rubezhom



КАМАЗ наращивает производство благодаря новому модельному ряду

КАМАЗ наращивает объемы производства грузовых автомобилей – конвейер предприятия сейчас работает в полную силу. Как сообщил генеральный директор КАМАЗа Сергей Когогин, на сегодняшний день темп сборки составляет 180 автомобилей в сутки, к концу сентября нужно выходить на 190 автомобилей. По его словам, наибольший успех на рынке показывает новый модельный ряд компании – до конца года ожидаются продажи на уровне 3400 единиц, план на следующий год составляет уже 5800 машин, сообщает пресс-служба КАМАЗа.

Также Сергей Когогин рассказал о планах КАМАЗа по переходу на новый рядный двигатель. Первый образец уже проходит стендовые испытания, а в скором времени планируется начать опытную эксплуатацию автомобилей КАМАЗ-5490 и самосвалов нового модельного ряда с этим двигателем.

Как ранее сообщал «АВТОСТАТ», КАМАЗ отменяет режим неполной рабочей недели в связи с ростом продаж грузовиков. По итогам 2016 года компания планирует выпустить 34 тысячи автомобилей, что на 2 тысячи больше первоначально запланированных показателей. В результате персонал предприятия будет работать в режиме полной рабочей недели уже с конца сентября.

По данным агентства «АВТОСТАТ», в августе КАМАЗ увеличил продажи грузовых автомобилей в России на 35% до 1763 единиц, за восемь месяцев 2016 года – на 17% до 17360 машин. В целом российский рынок грузовиков в прошлом месяце увеличился на 21%, а по итогам января-августа снизился на 3%.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 19 сентября 2016
<https://www.autostat.ru/news/27389>



Новый кран-манипулятор DONGYANG на шасси КАМАЗ-65207



Выгодное решение для Ваших задач

ЭК ТЕХИНКОМ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР В РОССИИ

7 (495) 974-37-47

www.mroteh.ru

123060, г.Москва, ул.Расплетина, д.5

LADA продолжает контролировать 20% российского авторынка

Продажи LADA в августе 2016 года составили 20 908 автомобилей, что на 3,6% больше, чем в августе прошлого года.

Рыночная доля LADA увеличилась, при том, что российский авторынок продолжает терять объемы. Если в августе прошлого года доля LADA составляла 15,4%, то сегодня на автомобили LADA приходится 19,6% от продаж легковых автомобилей в России (предварительная оценка компании).

Новинки LADA показывают стабильный уровень продаж. LADA Vesta входит в ТОП-5 общероссийского рейтинга, LADA XRAY входит в ТОП-20. Для обоих автомобилей готовятся новые комплектации, которые были анонсированы на московском автосалоне. LADA XRAY получит функцию отключения ESC и новый силовой агрегат - мотор 1,8 л и МКП (ранее 1,8-литровый двигатель комплектовался только АМТ - автоматизированной механической трансмиссией). Аналогичный на-



бор моторов и коробок передач впервые получит и LADA Vesta. Кроме того, для популярного седана готовится новый вариант исполнения Exclusive (17-дюймовые колеса, кожаная обивка сидений и рулевого колеса, подсветка в ногах пассажира и водителя, а также оригинальные элементы отделки салона и экстерьера).

«Рыночная доля в 20%, которую мы сегодня удерживаем, и результаты продаж показывают динамику развития LADA и популярность моделей нового поколения - Vesta и XRAY, - отмечает Исполнительный Вице-президент ОАО «АВТОВАЗ» по продажам и маркетингу Ян Птачек. - Проводимая нами активная модернизация дилерской сети и новые модификации автомобилей позволят еще больше укрепить позиции LADA на рынке в ближайший период».

Источник: www.lada.ru

Опубликовано: 7 сентября 2016

<http://www.lada.ru/press-releases/111863.html>

Hyundai в сентябре увеличила продажи кроссоверов Creta

Российские дилеры Hyundai в сентябре реализовали 14200 автомобилей – на 6% меньше, чем годом ранее. По итогам девяти месяцев 2016 года продажи марки составили 101238 машин, что на 15,3% ниже показателя за аналогичный период прошлого года.

Как сообщает пресс-служба «Хендэ Мотор СНГ», бестселлером марки остается Hyundai Solaris, чьи продажи составили 6498 автомобилей (-41%). Компактный кроссовер Hyundai Creta уверенно вошел в список бестселлеров компании – в сентябре было продано 5058 автомобилей этой модели. Таким образом, второй месяц продаж кроссовера Creta завершился ростом на 45,4% по сравнению с августовским результатом. Замыкает тройку лидеров компактный кроссовер Hyundai Tucson, разошедшийся в количестве 599 единиц.

Кроссовер Hyundai Santa Fe также демонстрирует стабильный спрос у покупателей – в сентябре было продано 552 этих автомобиля. Реализация

седана Elantra, новое поколение которого было представлено клиентам в июне текущего года, по итогам прошлого месяца составила 484 машины. Бизнес-седан i40 нашел 568 покупателей, что на 50% больше показателя в августе. Как отмечается, такой результат обеспечил Hyundai достойное присутствие в сегменте бизнес-седанов.

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 30 сентября 2016

<https://www.autostat.ru/news/27569>



КАМАЗ остаётся лидером продаж

По данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», КАМАЗ (входит в Госкорпорацию Ростех) остаётся лидером на рынке грузовых автомобилей по итогам продаж в августе.



Как отмечают аналитики агентства, в августе объём рынка новых грузовых автомобилей в России составил 4,7 тыс. единиц, что на 21,1% больше, чем годом ранее. Таким образом, он показывает рост уже пятый месяц подряд. При этом лидером рынка грузовиков по-прежнему остаётся КАМАЗ, на долю которого в августе пришлось около 38% от общего объёма. В количественном выражении это соответствует примерно 1,8 тыс. штук – на 34,8% больше, чем год назад.

По итогам восьми месяцев 2016 года, по данным «АВТОСТАТа», рынок новых грузовых автомобилей в России составил 31,3 тыс. штук – на 3,4% ниже, чем за тот же период прошлого года. Положительную динамику по итогам января – августа показывают только четыре из десяти брендов, в том числе КАМАЗ (+17,1%) и его дочернее предприятие в Башкирии НЕФАЗ (+39,1%).

Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 14 сентября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_ostayetsya_liderom_prodash

Электробусы КАМАЗ пройдут тестирование в российских городах

Два электробуса КАМАЗ готовятся к тестовой эксплуатации в городах России. Новинку на тестовую эксплуатацию готовы взять Санкт-Петербург, Казань, Кемерово и другие города. Об этом сообщил главный конструктор по автомобилям Андрей Савинков, добавив, что график на следующий год уже составляется.

«Планируем развитие этой тематики и создание целой гаммы электробусов – 12-, 9-, 6-метровых и особо малых, полностью автономных, вместимостью до 12 человек, чтобы иметь возможность предложить клиенту не отдельно большой, средний или малый, а целую транспортную систему, в комплексе, – рассказал Андрей Савинков. – Сколково, после тестовой эксплуатации, открыло такой заказ, и мы предложим им вариант, чтобы обеспечить транспортом этот инновационный город: для

подвоза персонала из Москвы, перемещения по внутрипарковым маршрутам».

Андрей Савинков также отметил, что в ход идут все лучшие наработки. «Большой низкопольный электробус вместимостью 85 человек сделан на камазовском шасси, малый – на покупном. Кузов – это, конечно, НЕФАЗ, его квалификации в кузовостроении и мощности. Отмечу, что электротранспорт в его сегодняшнем виде – это платформа для транспорта будущего: экологически чистый, экономичный и выгодный», – подчеркнул он.

Как сообщил «АВТОСТАТ», ранее электробусы КАМАЗ прошли эксплуатационные испытания в Москве и Подмосковье.

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 28 сентября 2016

<https://www.autostat.ru/news/27496>



День открытых дверей ISUZU в г. Москва



Автопробег ISUZU добрался до столицы 22 сентября.

Мероприятие прошло на только что открывшейся новой площадке в Мытищах. Таким образом, удалось совместить два замечательных события. Клиенты получили возможность осмотреть новый дилерский центр и оценить все возможности официального дилера ISUZU.

Что особенно приятно, мероприятие посетили не только жители Москвы, но и соседних областей – Московской, Ярославской и др. Несмотря на дождливую погоду, организаторам удалось создать теплую атмосферу праздника и зарядить

энергией всех присутствующих. После окончания официальной части клиенты устремились на улицу в ожидании своей очереди на тест-драйв. Помимо автомобилей, составляющих основу ROAD SHOW, организатор позволил всем желающим ознакомиться и с машинами ISUZU, ожидающими своих будущих владельцев на территории центра.

В завершении мероприятия гостей порадовали выступлением артистов и небольшими подарками.

Источник: www.isuzu.ru

Опубликовано: 26 сентября 2016

<http://www.isuzu.ru/company/news/detail.php?ID=350937>

ISUZU планирует производить в Ульяновской области до 5 тысяч грузовиков в год

Компания «Исузу Рус» и Корпорация развития Ульяновской области 11 августа подписали соглашение, согласно которому российское дочернее подразделение японской ISUZU Motors становится «якорным» резидентом индустриального парка «УАЗ» в Ульяновске.

Напомним, сборочный цех «Исузу Рус» был открыт на территории автозавода «УАЗ» в Ульяновске в мае 2012 года в рамках совместного предприятия с российской «Соллерс». Грузовые автомобили ISUZU собираются в Ульяновске с использованием как импортных, так и локализованных узлов и компонентов, ранее сообщал «АВТОСТАТ». В январе 2016 года японские акционеры выкупили долю «Соллерс», тем самым подтвердив долгосрочную заинтересованность в российском рынке. В планах предприятия – дальнейшая локализации производства на территории Ульяновской области.

Объем вложений в реализацию инвестиционного проекта превышает 150 млн рублей, для жителей региона будет дополнительно создано порядка 100 новых рабочих мест. По данным компании, в настоящее время на производстве трудятся 220 человек, в течение года планируется довести эту цифру до 300. Предприятие на сегодня

ISUZU



выпускает грузовые автомобили малой и средней тоннажности от 5 до 18 тонн. В 2017 году японские партнеры планируют запустить в Ульяновске производство новой линейки тяжелых грузовых автомобилей грузоподъемностью от 24 тонн.

По словам генерального директора «Исузу Рус» Фабриса Горлье, в настоящее время в Улья-

новске компания выпускает 2,5 тысячи грузовиков в год. В перспективе полутора-двух лет инвестор планирует удвоить объемы производства. А уже в следующем году планируется запустить в Ульяновске производство новой линейки автомобилей – С и Е серий – это тяжелые грузовики общей грузоподъемностью от 30 тонн. «Это новый, важный для нас сегмент рынка», – отметил Фабрис Горлье. Кроме того, компания рассматривает возможность организации сборки в России пикапов D-MAX, которые сейчас импортируются в нашу страну. Как отмечается, это произойдет в случае успешного вывода данной модели на российский рынок.

В настоящее время грузовые автомобили ISUZU российской сборки экспортируются на рынки Белоруссии и Казахстана, в 2017 году к ним добавится Азербайджан, а доля экспорта достигнет 5%. Локализация машин превышает 30% и «находится на более высоком уровне для автомобилей с дополнительным оборудованием». В дальнейшем компания собирается увеличивать локализацию.

Источник: www.autostat.ru
 Опубликовано: 15 августа 2016
<https://www.autostat.ru/news/26998>

Дилерская Конференция ISUZU и финиш ROAD SHOW 2016

28-29 сентября в г. Сочи состоялась Дилерская Конференция ISUZU. Солнечный курорт посетил рекордное количество представителей дилерских центров - 150 человек.

В ходе мероприятия команда ISUZU подготовила отчет по продажам автомобилей и оригинальных запасных частей ISUZU за прошедший период, представила планы на следующий год. Руководство «ИСУЗУ РУС» подчеркнуло важность развития дилерской сети, повышение профессиональных навыков персонала и улучшение качества обслуживания клиентов. Особое внимание и интерес получили два новых проекта – тяжелая серия GIGA, которую планируют активно развивать и продвигать в России и, конечно же, вывод на российский рынок полноприводного пикапа ISUZU D-MAX.

29 сентября, после проведения рабочих групп, участники конференции посетили завершающий этап автопробега ISUZU. Честь провести торжественное закрытие пробега по городам России, была предоставлена сервисному центру Сочи-ТракСервис.

Главным действующим лицом на мероприятии стал пикап ISUZU D-MAX – его официально

представили публике и объявили о старте продаж в России. Теперь все желающие могут записаться на тест-драйв в официальных дилерских центрах ISUZU и самостоятельно оценить качество японского бренда.

ROAD SHOW подошло к концу, автомобили завершили пробег по городам России и вскоре отправятся к владельцам, которых нашли во многом благодаря мероприятию. В завершении хотелось бы поблагодарить всех гостей, кто нашел время посетить мероприятия в разных городах России, сказать отдельное спасибо партнерам – автомобильным заводам: ООО «Чайка-НН», ООО «Автомастер», ООО «СпецМобиль-НН», установившим надстройки на автомобили автопробега, поставщику холодильного оборудования ООО «СИБ ТРАНСХОЛОД» и лизинговым компаниям ООО «Соллерс-Финанс» и ПАО «Европлан» и ООО «СочиТракСервис» за помощь в организации и отличное проведение ISUZU ROAD SHOW 2016.

Источник: www.isuzu.ru
 Опубликовано: 29 сентября 2016
<http://www.isuzu.ru/company/news/detail.php?ID=350965>



ПРЕЗЕНТАЦИЯ ЧЕТРА МКСМ-800А-1 И ELAZ BL 880 PLUS В РАМКАХ ДНЯ ОТКРЫТЫХ ДВЕРЕЙ КОМПАНИИ ТЕХИНКОМ

Компания ТЕХИНКОМ организовала День Открытых Дверей на собственной базе в Тушино, в рамках которого состоялась презентация и тест-драйв техники «ЧЕТРА-ПМ» и «ПО ЕлаЗ».



22 сентября 2016 года, компания ТЕХИНКОМ, ведущий оператор на рынке коммерческого транспорта, организовала клиентский день, приуроченный к началу совместной деятельности с компаниями «ЧЕТРА-ПМ» и «ПО ЕлаЗ». Мероприятие, в рамках которого прошли презентация и тест-драйв мини-погрузчика ЧЕТРА МКСМ-800А-1 и ELAZ BL 880 Plus, состоялось на собственной базе компании ТЕХИНКОМ в Тушино, расположенной по адресу: Волоколамское шоссе, д.73.

Одна из представленных моделей - мини-погрузчик ЧЕТРА МКСМ-800А-1, разработана на основе современных технологий и инновационных решений с применением оригинального дизайна модели. Погрузчик ЧЕТРА МКСМ-800А-1 грузоподъемностью 800 кг. имеет бортовые цепные передачи от гидромотора, встроенные в силовую конструкцию рамы. Рама представленного погрузчика спроектирована таким образом, что вынесенные баки, являющиеся силовым карка-

сом шасси, позволяют устанавливать любой из двигателей Cummins, Hatz и Kubota. Силовой блок мини-погрузчика представляет собой тандем гидронасосов фирмы EATON, установленный на двигатель через муфту сцепления, обеспечивая при этом пуск двигателя в холодное время года. Гидравлическая система погрузчика разработана из современных комплектующих, которые имеют 3-х годичную гарантию.

Кабина мини-погрузчика ЧЕТРА МКСМ-800А-1 - цельнометаллическая, с вклеенными стеклами - полностью отвечает требованиям безопасности. Каркас кабины надёжно защищает механика-водителя от падающих предметов (система - FOPS) и опрокидывания (система - ROPS). Интерьер кабины изготовлен из современных звукопоглощающих и шумозащитных материалов, что обеспечивает комфортную работу оператору. Контрольно-измерительные приборы, установленные в пластиковых панелях кабины, электрооборудо-



вание и внешняя светотехника, соответствуют европейским стандартам.

Следующая новинка, представленная в рамках мероприятия компании ТЕХИНКОМ – экскаватор-погрузчик ELAZ BL 880 Plus. ELAZ BL 880 Plus относится к машинам нового поколения, в которых реализовано оптимальное распределение веса, благодаря чему обеспечивается безопасное, устойчивое вождение по шоссе и твердая основа для копания. Конструкция экскаватора-погрузчика позволяет устанавливать различное навесное оборудование, применяемое в строительном, дорожно-строительном, коммунальном, горнодобывающем и нефтедобывающем хозяйстве. Одна из ключевых особенностей ELAZ BL 880 Plus - кабина, создающая безопасную и эргономичную рабочую среду для оператора. Экскаватор-погрузчик ELAZ BL 880 Plus оснащен более мощным двигателем Perkins мощностью 100 л.с., tandemным шестиренчатым гидронасосом производительностью 154 л/мин, телескопической стрелой обратной лопаты с максимальной глубиной копания до 5800 мм.

На пресс-конференции, организованной в рамках Дня Открытых Дверей, Руководитель направления Спецтехника компании ТЕХИНКОМ Алексей Салугин рассказал о планах развития компании в направлении дорожно-строительной техники и дальнейших перспективах, а руководители компаний-партнеров «ЧЕТРА-ПМ» и «ПО ЕлАЗ» познакомили всех присутствующих с представленными моделями. По окончании официальной части для всех гостей был организован тест-драйв новинок, а самые смелые могли попробовать себя в прохождении полосы испытаний.

В рамках подписания дилерских соглашений с компаниями-партнерами, ТЕХИНКОМ берет на себя обязательства по продаже, сервисному обслуживанию и поставке запасных частей в следующих регионах: ЦФО, Санкт-Петербург и Ле-

нинградская область по технике ELAZ, и Москва, Санкт-Петербург, Московская, Ленинградская, Тверская, Тульская, Тамбовская, Орловская, Владимирская и Рязанская области по технике ЧЕТРА-ПМ. Также в планах компании ТЕХИНКОМ разработка совместных программ с крупными лизинговыми компаниями по приобретению техники на специальных условиях.



Дмитрий Медведев высоко оценил новые медицинские автомобили УАЗ



Российский премьер-министр Дмитрий Медведев передал в распоряжение медиков новые автомобили скорой помощи УАЗ в рамках федеральной программы обновления парка автомобилей скорой медицинской помощи.

Во время рабочей поездки в Липецкую область премьер-министр РФ Дмитрий Медведев вручил медикам четыре новых автомобиля УАЗ для перевозки пациентов. Премьер-министр лично осмотрел все машины и отметил, что главное достоинство автомобилей УАЗ — повышенная проходимость, которая позволит медикам добираться до пациентов даже по бездорожью и в сложных погодных условиях.

Еще два автомобиля скорой помощи УАЗ были переданы медицинским учреждениям Бурятии 7 сентября во время визита Дмитрия Медведева в Улан-Удэ. Машины, выделенные региону в рамках федеральной целевой программы, будут распределены по отдаленным районам республики, которые нуждаются в обновлении материально-технической базы — Муйский и Окинский.

На прошлой неделе также во время рабочего визита в Читу премьер-министр посетил Краевой диагностический центр, где состоялась церемония передачи краю семи медицинских машин УАЗ. Во время вручения автомобилей Дмитрий Медведев заметил, что они оборудованы всем необходимым для оказания срочной медпомощи и отличаются хорошей проходимостью. «Очень проходимые, их все хвалят — даже в тех регионах, где дороги плохие», — заметил Медведев. Он также отметил, что с новыми автомобилями люди смогут оперативно получить медицинскую помощь.

Все автомобили скорой помощи УАЗ класса В представлены с бензиновым двигателем объемом 2,7 л, механической коробкой передач, оборудованы системой ГЛОНАСС, кондиционером, автономным отопителем медицинского салона, сигнальным громко говорящим устройством (СГУ).

Помимо этого, все автомобили оснащены необходимым оборудованием для оказания скорой медицинской помощи, в т. ч. аппаратом для искусственной вентиляции легких, дефибриллятором и электрокардиографом.

Программа обновления парка автомобилей скорой медицинской помощи реализуется при поддержке Правительства РФ и направлена на решение проблемы изношенности парка машин скорой и неотложной помощи в регионах РФ, а также на повышение доступности медицинской помощи для населения. Одновременно с этим проведение программы обусловлено необходимостью снижения уровня падения автомобильного рынка России и поддержки автомобильной промышленности в кризисный период.



Источник: www.uaz.ru

Опубликовано: 14 сентября 2016

<http://www.uaz.ru/company/news/latest/new-medical-cars>

Интересное предложение Hyundai Solaris



КАСКО в подарок¹

Каким будет ваш новый Hyundai Solaris — знаете только вы. Но вам точно не придется за него волноваться — каждому покупателю нового Solaris мы предоставим КАСКО в подарок. С полным покрытием по всем рискам — вне зависимости от цвета, комплектации, условий покупки или стажа водителя. Любой Solaris станет лучше с КАСКО в подарок.

Узнайте подробности у официального дилера Hyundai АКРОС: +7 (495) 223-23-35



¹ При покупке автомобиля Hyundai Solaris Клиент получает полис КАСКО (далее - Полис) на свой автомобиль со сроком действия 1 (один) год. Полис предусматривает выплату страхового возмещения за вычетом безусловной франшизы в размере 18 000 руб. по страховым случаям, определенным в Полисе и с учетом положений Правил страхования, и связанным с утратой, гибелью, повреждением приобретенного автомобиля. Предложение действительно с 01.09.2016 г. до 30.11.2016 г. и не является офертой. Условия программы могут быть изменены в одностороннем порядке. САО «ВСК». Подробности на сайте www.hyundai.ru и у официальных дилеров HYUNDAI. Реклама.

Группа ГАЗ начала серийный выпуск автобусов Вектор NEXT

Нижний Новгород, 3 июня 2016 года, – Группа ГАЗ, входящая в состав одной из крупнейших в России диверсифицированных промышленных групп «Базовый Элемент», объявляет о старте серийного производства автобусов нового поколения «Вектор NEXT». Это первый автобус нового семейства, модельный ряд которого будет включать в себя автобусы от 7 до 9 м с большой гаммой модификаций и различными вариантами планировок салона. Инвестиции в создание и организацию производства автобуса «Вектор NEXT» составили более 800 млн рублей.



Павловский автобусный завод (ПАЗ) начал серийное производство автобусов нового семейства «Вектор NEXT» для муниципальных и корпоративных перевозок. Автобус прошел полный цикл лабораторных, сертификационных, пробеговых и эксплуатационных испытаний в различных дорожных и климатических условиях.

«Вектор NEXT» – новое поколение многофункциональных автобусов, построенных на шасси среднетоннажного автомобиля «ГАЗон NEXT». Проект является продолжением флагманской линейки техники NEXT Группы ГАЗ. Разработка автобуса выполнена на основе модульной конструкции, что позволяет в дальнейшем производить на его базе модели разной размерности, сокращая



время и ресурсы на создание и организацию производства всего семейства. Выпуск линейки «Вектор NEXT» стартовал с производства модели размером длиной 7,6 метра пассажироместностью от 43 до 53 человек. В дальнейшем планируется развитие модельного ряда «Вектор NEXT» за счет выпуска автобусов длиной 7,1 и 8,5 м пассажироместностью до 70 мест.

«Вектор NEXT» – это первая модель Павловского автобусного завода, которая будет выпускаться под брендом ГАЗ, под которым с 2015 года консолидируется новая линейка всех автобусных предприятий Группы ГАЗ.

В автобусе «Вектор NEXT» большое внимание уделено обеспечению удобства и комфорта пассажиров и водителя. Улучшенная эргономика рабочего места водителя позволяет значительно снизить утомляемость во время эксплуатации. Комфортная температура в автобусе достигается за счет отдельной системы кондиционирования для пассажиров и водителя с распределением воздуха в салоне. В автобусе обеспечивается низкий уровень шума благодаря применению современного двигателя и эффективной системы шумоизоляции. Автобус оснащен электронными рейсоуказателями и бегущей строкой с информацией о маршруте.

Модернизированное шасси «ГАЗона NEXT» обеспечивает приспособленность автобуса к передвижению по дорогам с различным покрытием и по бездорожью. Точность и информативность управления достигаются благодаря интегральному рулевому механизму ZF, модернизированной

трансмиссии ГАЗ, увеличенной передаче крутящего момента в коробке передач, сцеплению Sachs с пневмогидроусилителем. Благодаря новой передней оси с увеличенным углом поворота колес автобус обладает отличной маневренностью. Пневматическая тормозная система с дисковыми вентилируемыми тормозными механизмами передних и задних колес и ABS обеспечивает надежное замедление автобуса в любых дорожных условиях, а антипробуксовочная система (ASR) существенно упрощает управление на мокрой дороге или в других условиях недостаточного сцепления колес с дорожным покрытием.

Для обеспечения максимального уровня безопасности пассажирских перевозок в автобусе «Вектор NEXT» предусмотрены системы, обеспечивающие контроль со стороны экстренных служб за передвижением и состоянием машин. Комплекс безопасности автобуса может включать систему экстренного реагирования при авариях «ЭРА-ГЛОНАСС»; систему видеонаблюдения; пожарную сигнализацию и датчик температуры в салоне; систему предотвращения запуска двигателя неуполномоченными лицами и контроля режима труда и отдыха водителя. Телематическое оборудование позволяет также в режиме реального времени контролировать маршрут, вести удаленную диагностику состояния основных узлов и агрегатов, контролировать стиль вождения, регистрировать факты нарушения правил дорожного движения.

При разработке новой модели применены лучшие технические решения мирового уровня, а также современные материалы и комплектующие. «Вектор NEXT» оснащен новым дизельным двигателем ЯМЗ-534 экологического класса «Евро-5». Двигатель ЯМЗ-534 имеет современную топливную систему аккумуляторного типа Common Rail, которая адаптирована к российскому топливу и гарантирует уверенный запуск при низких температурах.



Автобус «Вектор NEXT» обладает высокой эксплуатационной эффективностью за счет увеличенного ресурса кузова и агрегатной базы. При производстве новинки применены современные полимерные материалы с улучшенными технологическими характеристиками. Оцинкованный кузов машины устойчив к коррозии, пластиковые маски, панели крыши, боковин и люки повышают его долговечность, модернизированная подвеска адаптирована под разные дорожные условия.

Внедренные технические решения позволяют обеспечить лучшие в своем классе условия обслуживания: гарантия на автобус составляет 3 года или 150 тыс. км пробега, межсервисный интервал – 20 тыс. км.



Вадим Сорокин, Президент Группы ГАЗ:

- Новый автобус «Вектор NEXT» – это итог совместной работы предприятий Группы ГАЗ. При разработке конструкции автобуса было расширено использование унифицированных узлов, агрегатов и комплектующих для разных видов техники. Это позволяет сокращать ресурсы на создание новых продуктов и добиваться быстрого темпа обновления модельного ряда, которому Группа ГАЗ неуклонно следует в течение последних нескольких лет. Вывод на рынок линейки «Вектор NEXT» позволит Павловскому автобусному заводу расширить свое присутствие в сегменте корпоративных перевозок, где требуются повышенные технические и потребительские характеристики, а также обеспечить городские и пригородные перевозки автобусами малого и среднего класса нового поколения.

Источник: www.bus.ru

Опубликовано: 06 июня 2016

<http://bus.ru/index.php/ru/press-tsentr/novosti/870-gruppa-gaz-nachala-serijnyj-vypusk-avtobusov-vektor-next>

Ульяновский автозавод представил тестовую версию УАЗ Патриот с электронной системой кругового обзора и помощи водителю

Ульяновский автомобильный завод провел демонстрацию автомобиля УАЗ ПАТРИОТ с электронной системой кругового обзора и помощи водителю (ADAS Vision).

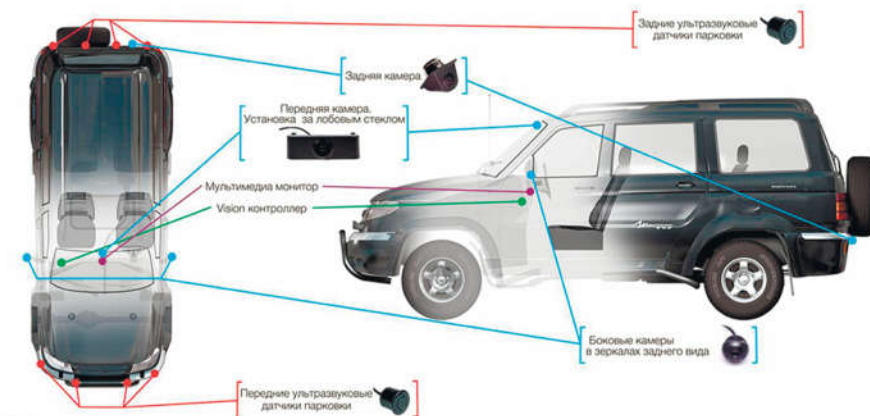
В новой системе совмещены видеокamеры кругового обзора (Surround View) и ультразвуковые датчики безопасной парковки. При этом автомобиль приобретает новое потребительское свойство — в нем совмещена визуализация опасных препятствий и звуковая сигнализация предупреждения.

Разработчиком электронной системы выступила компания Абикс-Технолоджи, один из лидеров российского рынка по созданию и внедрению автомобильных электронных комплексов безопасности и помощи водителям.

Особенностью новой системы также является использование ADAS-камеры с функциями предупреждения



Изображение с активной камеры



о непроизвольной смене полосы движения (LDW — Line Departure Warning) и определения препятствий впереди автомобиля (FCW — Forward Collision Warning). В дальнейшем в рамках развития системы ADAS в платформе УАЗ ПАТРИОТ планируется использовать 4-х каналный видеорегистратор, а также реализовать функцию распознавания дорожных знаков, автоматическое переключение дальнего и ближнего света и динамические парковочные линии (наложение траектории движения автомобиля на видеоизображение до начала и во время движения).

Напомним, что разработка перспективной электронной системы помощи водителю - ADAS для автомобилей УАЗ начала вестись в прошлом году, когда Ульяновский автозавод представил УАЗ ПАТРИОТ, оборудованный первым прототипом данной системы, который включал в себя камеру переднего обзора, контроллер и про-

граммный комплекс, позволяющий распознавать разметку, знаки и препятствия по ходу движения. Нынешняя презентация расширенного функционала ADAS была проведена с участием представителей группы ГАЗ, КАМАЗ, а также отраслевого института НАМИ.

По словам заместителя генерального директора по развитию — директора научно-технического центра ООО «УАЗ» Евгения Галкина, наряду с развитием потребительских свойств внедорожников УАЗ одной из целей проводимой работы является обсуждение с российскими автопроизводителями перспектив унификации подходов для развития электронных систем в России и консолидации объемов для эффективного использования данных систем на автомобилях российского производства.

Источник: www.uz.ru

Опубликовано: 21 июля 2016

<http://www.uz.ru/company/news/latest/adas-vision>

ЭЛЕКТРОБУС КАМАЗ НА УЛИЦАХ МОСКВЫ

ПАО «КАМАЗ» (входит в Госкорпорацию Ростех) учтёт при серийном производстве результаты тестирования электробуса КАМАЗ-6282, проходящего испытания на одном из маршрутов Москвы.

Электробус КАМАЗ-6282 принял на эксплуатационные испытания основной оператор наземного транспорта столицы - «Мосгортранс». Перспективная новинка производства ПАО «КАМАЗ» (при участии компании «Drive Electro») будет тестироваться на улицах столицы в течение двух месяцев. Для испытаний выбран маршрут Т2, пролегающий от Филей до станции метро «Александровский сад».

«Рекомендации специалистов «Мосгортранса» по итогам работы электробуса помогут создать производителю серийную модель, которая будет полностью отвечать современным требованиям, предъявляемым к наземному транспорту в Москве», - пояснил директор «Мосгортранса» Евгений Михайлов. Он также отметил, что компания находится в постоянном поиске оптимальных решений по развитию общественного транспорта и всегда готова оценить перспективные разработки отечественной промышленности.

Тестовый электробус КАМАЗ адаптирован для маломобильных пассажиров, имеет низкий уровень пола, оснащён видеокамерами и спутниковой навигацией. Общая вместимость салона - 85 пассажиров. Запас хода на одной подзарядке, длящейся 20 минут, - 100 километров. Максималь-



ная скорость - 65 км/ч. Аккумуляторы заряжаются от электрической сети с напряжением 380 вольт. Главные преимущества электробуса КАМАЗ-6282 перед автобусами с двигателями внутреннего сгорания – экологичность, бесшумность и экономичность в эксплуатации.

Около месяца назад аналогичные испытания такого же электробуса завершил областной перевозчик «Мострансавто». КАМАЗ-6282 ежедневно совершал четыре рейса. По результатам испытаний подтвердились сравнительно небольшие затраты на эксплуатацию и экологичность этого вида транспорта. Использование электробуса на маршрутах обходится почти в два раза дешевле, чем доставка пассажиров на дизельных автобусах.

Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 17 августа 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/elektrobus_kamaz_na_ulitsakh_moskvy/

Группа ГАЗ обновит парк Москвы автобусами экологического стандарта «Евро-5»

Группа ГАЗ, входящая в состав одной из крупнейших в России диверсифицированных промышленных групп «Базовый Элемент», и ГУП «Мосгортранс» подписали контракт на поставку 333 городских низкопольных автобусов «Евро-5» вместимостью от 75 до 153 человек. Автобусы производства Ликинского завода будут поставлены в Москву в третьем квартале текущего года.

Группа ГАЗ пополнит парк Москвы 333 городскими низкопольными автобусами «Евро-5» производства Ликинского автобусного завода с различными параметрами пассажироместимости. ГУП «Мосгортранс» получит 47 автобусов ГАЗ среднего класса, 174 автобуса большого класса ЛИАЗ-5292 длиной 12 м и 112 сочлененных автобусов особо большого класса ЛИАЗ-6213. Пассажироместимость автобусов – от 75 до 153 человек. Все автобусы комплектуются современными дизельными двигателями ЯМЗ-530 экологического стандарта «Евро-5». Автобусы были поставлены до конца сентября 2016 года и были задействованы в системе городских перевозок Москвы.

Ликинские автобусы соответствуют требованиям правил ЕЭК ООН №107, регулирующим техническое единообразие и безопасность транспортных средств. Рабочее место водителя спроектировано в соответствии с требованиями международных стандартов по комфорту и эргономике. Низкий уровень пола машины обеспечивает удобную посадку и высадку пассажиров, время прохождения автобуса по маршруту сокращается на 15%. Автобусы адаптированы для людей с ограниченными возможностями: оснащены системой «книлинг» (наклон кузова в сторону дверей на 7°), меха-

нической аппарелью (откидной пологой платформой для посадки-высадки маломобильных пассажиров) и просторной накопительной площадкой. Автобусы имеют датчики задымления, системы пожаротушения, электронные рейсоуказатели, климат-контроль, оснащены оборудованием ГЛОНАСС. Спутниковая система ГЛОНАСС позволяет контролировать маршрут следования автобуса, своевременное прохождение остановок, отслеживать место и время стоянок автобуса, а также оперативно реагировать на возникающие нештатные ситуации.

Специалисты Группы ГАЗ будут отслеживать необходимую техническую готовность автобусов для их эффективной эксплуатации на маршрутах Москвы. По условиям контракта с ГУП «Мосгортранс», компания в течение семи лет будет осуществлять сервисное обслуживание машин на базе 17-го автобусного парка ГУП «Мосгортранс».

С 2010 года Группа ГАЗ поставила ГУП «Мосгортранс» более 3,5 тысяч автобусов экологических стандартов «Евро-4» и «Евро-5». Весь транспорт в Москву поставляется в специальной комплектации, индивидуально подобранной под требования столичного перевозчика. В 2013 году ГУП «Мосгортранс» стал первым покупателем автобусов ЛИАЗ-5292, специально разработанных для транспортного обслуживания Олимпиады в Сочи.



Источник: www.bus.ru

Опубликовано: 1 июня 2016

<http://bus.ru/index.php/ru/press-tsentr/novosti/869-gruppa-gaz-obnovit-park-moskvy-avtobusami-ekologicheskogo-standarta-evro-5>

КАМАЗ презентовал уникальную городскую транспортную систему

В рамках Московского международного автосалона состоялась презентация эксклюзивной концепции городской транспортной системы с использованием беспилотных автобусов, в разработке которой принимает участие ПАО «КАМАЗ» (входит в Госкорпорацию Ростех).

Проект получил название «ШАТЛ» (от англ. «space shuttle» - космический челнок, многообразный транспортный космический корабль). В основе перспективной идеи – запуск на городские проспекты нескольких 12-местных автобусов, с применением беспилотной системы управления движением. Автономный транспорт рассматривается в качестве альтернативы традиционным многоместным автобусам под управлением водителей и курсирующим по строго утверждённым маршрутам.

Над проектом работает консолидированная команда специалистов НАМИ и КАМАЗа с привлечением компании Яндекс, отвечающей за инфраструктуру. При этом КАМАЗ как компания, располагающая определённым опытом в разработке автомобилей с автономным управлением, явля-



ется главным индустриальным партнёром проекта и определяет маркетинговую политику вывода продукта на рынок. Предприятие уже представило общественности прототип автомобиля-робота, который сегодня успешно проходит испытания. Кроме того, в проекте востребован большой опыт челнинского автогиганта в сфере производства автобусов.

Согласно концепции «ШАТЛ», путь движения беспилотного транспортного средства прокладывается в режиме реального времени, адаптивно, в зависимости от реальной потребности пассажиров в перевозке. Общение пассажира с системой происходит через специальное приложение в телефоне, где человек задаёт точку назначения - куда ему нужно попасть, а сведения о его местонахождении система получает из геоданных телефона. При этом в момент заказа можно самостоятельно определять функционал транспортного средства: будет ли это такси или транспортное средство коллективного пользования.

Поскольку в настоящее время в РФ отсутствует правовая база для движения беспилотных транспортных средств по дорогам общего пользования, первым шагом реализации концепции будет использование подобного транспорта на территории закрытых объектов. Так, к 2018 году первые беспилотные автобусы должны появиться в бизнес-парках, выставочных центрах, наукоградах, музейных комплексах, аэропортах. Они будут незаменимы не только для экскурсионных маршрутов в природоохранных зонах, но и для перевозки грузов в тяжёлых и опасных условиях.

Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 25 сентября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_prezentoval_unikalnuyu_gorodskuyu_transportnyuyu_sistemu/

ЭНЕРГЕТИКА

Газопровод «Сила Сибири» может быть введен в эксплуатацию до 2020г

Газопровод «Сила Сибири» может быть введен в эксплуатацию до 2020 года, сообщил вице-президент CNPC Вэньжун Сюй.

«Российско-китайский газопровод («Сила Сибири» – ред.) будет введен в эксплуатацию в 2019 году, самое позднее в 2020 году», – сказал Сюй в ходе Петербургского международного газового форума.

В конце мая 2014 года «Газпром» и CNPC подписали договор о поставках российского газа в Китай по восточному маршруту. Договор заключен сроком на 30 лет и предполагает поставку российского газа в Китай в объеме 38 миллиардов кубометров в год по магистральному газопроводу «Сила Сибири».

Протяженность трубы на территории России составит около 3000 километров. В окончательном виде трубопровод пройдет от Ковыктинского месторождения в Иркутской области через Чаяндинское месторождение в Якутии до города Благовещенск в Амурской области. Далее газопровод пересечет границу РФ-КНР через реку Амур и от города Хэйхе начнется его китайская часть протяженностью 3170 километров, которая дойдет до провинции Шанхай.

Источник: www.energo-news.ru

Опубликовано: 4 октября 2016

<http://energo-news.ru/archives/137572>

Что сказал Сергей Собянин, анонсируя масштабный проект реконструкции набережных Москвы-реки

Мэр Москвы Сергей Собянин объявил о начале реализации масштабного проекта реновации и благоустройства набережных Москвы-реки.

Как заявил столичный градоначальник журналистам, программа «Москва-река» предполагает создание нормальных, комфортных подходов к реке.

Сейчас в работе или непосредственно на реконструкции находятся 40 таких пространств. Среди них Лужники, Зарядье, детский тематический парк в Нагатино и набережная в районе Сити и Большого Сити.

«Здесь впервые мы продлили Краснопресненскую набережную через железнодорожное полотно», - рассказал Собянин. Теперь ее предстоит продлить в сторону Шелепихинской набережной.

В течение трех-четырех лет на этой территории по обеим сторонам реки будет реконструировано и построено заново около 10 км набережной, будет проведена реновация заброшенных промышленных территорий, и создано новое комфортное пространство.

Также северный дублер Кутузовского проспекта будет интегрирован в транспортно-пересадочный узел Сити, а съезды на Краснопресненскую набережную - с Третьим транспортным кольцом.

Сегодня протяженность береговой линии Москвы-реки составляет более 200 км, большая часть которой занята промзонами. В Перспективе ее предстоит благоустроить для отдыхающих.



Источник: www.rcmm.ru

Опубликовано: 8 августа 2016

<http://www.rcmm.ru/novosti/28483-cto-skazal-sergey-sobyanin-anonsiruya-masshtabnyy-proekt-rekonstrukcii-naberezhnyh-moskvy-reki.html>

Собянин объяснил, почему Москве нужен платный проезд по Северо-Восточной хорде

Власти Москвы рассчитывают сделать проезд по Северо-Восточной хорде платным, чтобы завершить строительство трассы.

Как сегодня заявил мэр столицы Сергей Собянин в эфире радиостанции «Говорит Москва», у города просто нет денег на сооружение этого объекта.

Помимо государственных денег, в возведении Северо-Восточной хорды также примут участие и концессионеры.

По его словам, на этой хорде будет внедрена технология, считывающая информацию с датчиков, которые будут установлены на спецустройствах и в машине. Это нужно, чтобы принимать оплату на Северо-Восточной хорде, где будет множество съездов и заездов.

Ранее московские чиновники уже говорили о том, что проезд по участку трассы, который строит частный инвестор, вероятно, будет платным.

Источник: www.rcmm.ru

Опубликовано: 18 августа 2016

<http://www.rcmm.ru/novosti/glavnye-novosti/28733-sobyanin-obyasnil-pochemu-moskve-nuzhen-platnyy-proezd-po-severo-vostochnoy-horde.html>

В День города в Москве открылось пассажирское движение по МЦК

В Москве 10 сентября открылось движение пассажирских электричек по Московскому центральному кольцу (ранее МКЖД)

Эта кольцевая железная дорога в столице была построена более века назад. Регулярное движение пассажирских поездов по ней собирались запустить с самого начала, но до наших дней этого так и не произошло.

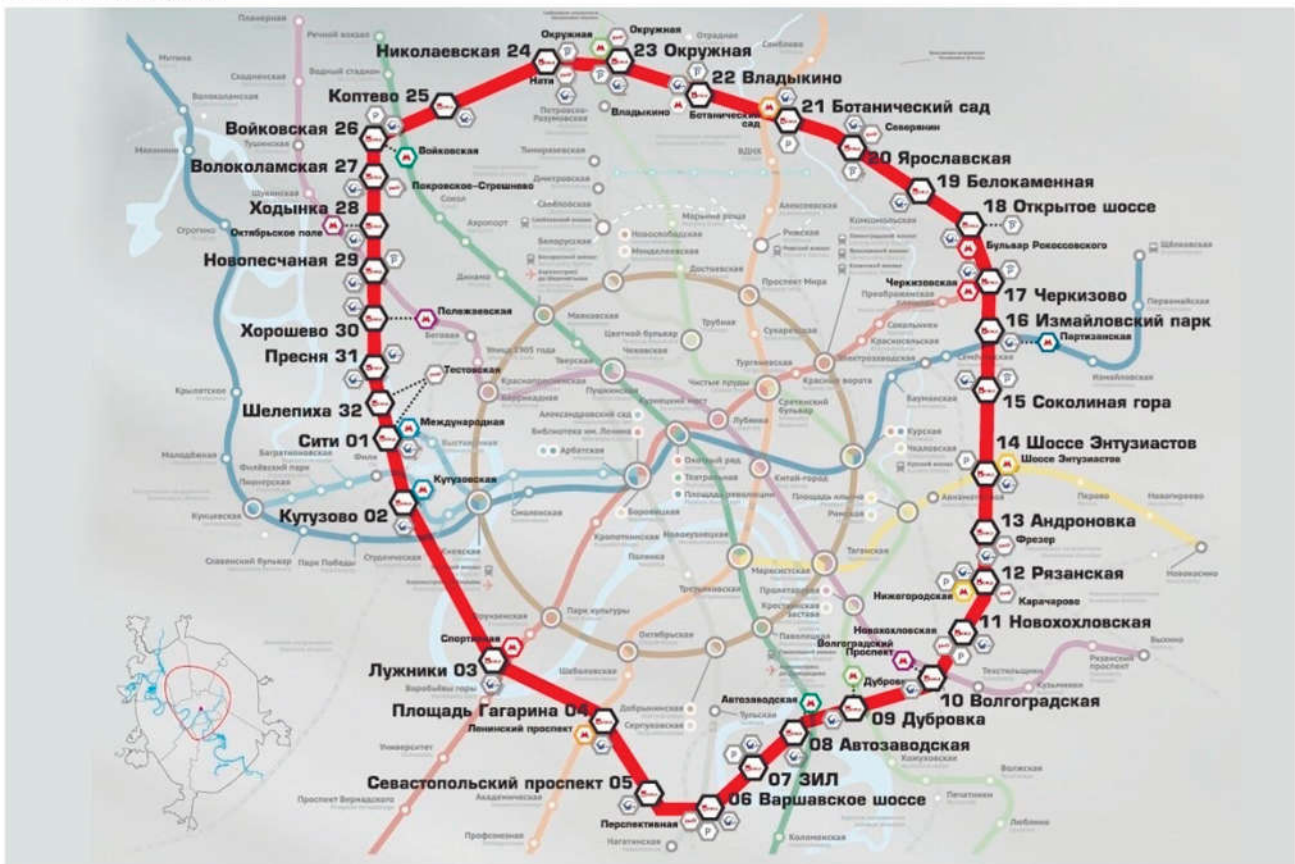
По Московской кольцевой железной дороге стали перевозить только промышленные грузы. Но в 90-е годы прошлого века и движение товарных составов по ней практически сошло на нет, поскольку промзоны, расположенные вдоль кольца, опустели – заводы закрылись.

Реконструировать железнодорожное кольцо, включить его в систему городского общественного транспорта и обустроить бывшие промзоны власти Москвы решили несколько лет назад.

В соответствии с этим на МКЖД были заменены железнодорожные пути, благоустроены прилегающие территории, построены необходимые путепроводы. МЦК будет интегрировано с радиальными ветками столичного метро и Московской железной дороги.

Рядом со станциями МЦК уже организованы остановки автобусов и троллейбусов. На прилегающих территориях планируется построить отели, торговые и бизнес-центры, где будет создано более 40 тыс. новых рабочих мест.

Как ожидается, запуск пассажирского движения по МЦК позволит значительно разгрузить дороги и линии метро в центре города.



Источник: www.rcmm.ru

Опубликовано: 9 сентября 2016

<http://www.rcmm.ru/novosti/glavnye-novosti/29312-v-den-goroda-v-moskve-otkryvaetsya-passazhirskoe-dvizhenie-po-mck.html>

Более 14 миллионов квадратных метров асфальта отремонтируют в 2017 году

Более 14 миллионов квадратных метров асфальта заменят в столице в следующем году, сообщает mos.ru. Из них более чем полтора миллиона отремонтируют по программе «Моя улица».

Основные работы проведут на МКАД, ТТК и вылетных магистралях – Киевском шоссе, Волгоградском проспекте и некоторых других объектах.

Помимо этого, капитальный ремонт планируют провести на Краснопресненской, Саввинской, Ростовской и Смоленской набережных.

Наконец, одним из главных приоритетов по укладке асфальта в следующем году является

территория вокруг парка «Зарядье» – работы пройдут на Китайгородском проезде, Москворецкой улице и набережной, Варварке и на Москворецком мосту.

Все работы начнутся весной. Участки, на которых ведется реконструкция дорожного полотна, укажут на портале открытых данных Москвы.

Источник: www.m24.ru
Опубликовано: 20 сентября 2016
<http://www.m24.ru/articles/118135>

Дублер Можайского шоссе и Мичуринского проспекта появится в 2017 году

Дублер Можайского шоссе и Мичуринского проспекта появится в Москве в 2017 году, цитирует Сергея Собянина Агентство «Москва».

По словам мэра, в следующем году должна появиться новая вылетная магистраль от Мосфильмовской улицы до МКАД. Первый участок закончен – это реконструкция улицы Генерала Дорохова.

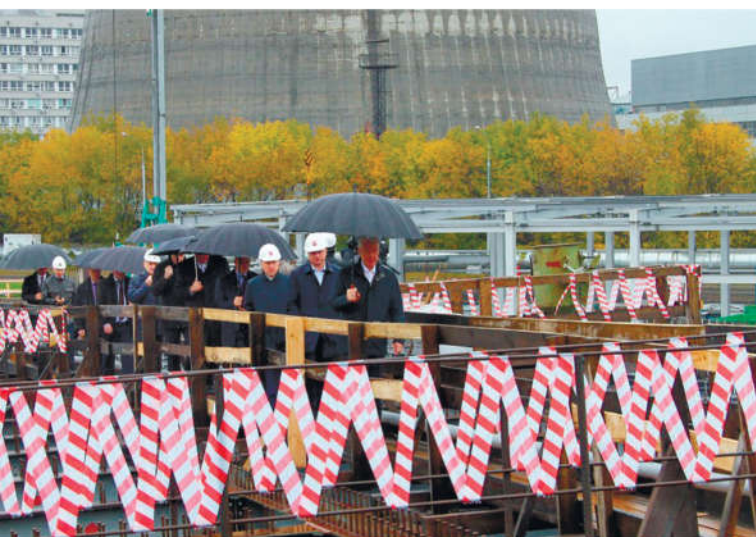
Теперь предстоит достроить два сложных участка: семь эстакад от улицы Генерала Дорохова до Мосфильмовской и развязку на МКАД.

Северо-Западная хорда должна объединить Западный, Северо-Западный, Северный и Северо-Восточный округа. Она будет пролегать от Сколковского до Ярославского шоссе.

Суммарная протяженность дорог составит около 70 километров. Основной объем работ по строительству хорды планируется закончить к началу 2019 года.



Источник: www.m24.ru
Опубликовано: 15 сентября 2016
<http://www.m24.ru/articles/118281>



На строительстве Керченского моста начался небывалый в истории этап

На стройплощадке Керченского моста строители приступили к сборке судоводных пролетных строений.

Как Строительству.RU рассказали в пресс-центре «Крымский мост», арочные пролеты автомобильной и железнодорожной части переправы собирают на открытой технологической площадке на керченском берегу.

Такой протяжённый арочный пролет над морской акваторией в отечественном мостостроении спроектирован и создаётся впервые.

Общий вес арочных пролетных строений Крымского моста около 10 тыс. т. Длина каждого арочного пролета как 2 футбольных поля – 227 м. Укрупнение конструкций выполняется на специальных стендах с грузоподъемным и строительно-монтажным оборудованием.

Все арки наращиваются блоками от центра к краям. Сейчас выполняется сборка нижней части каждого арочного пролета, по которым и будет ходить транспорт. Блоки скрепляются огромными болтами и сваркой. В частности, для железнодорожной арки требуется более 1 млн болтов, гаек и шайб.

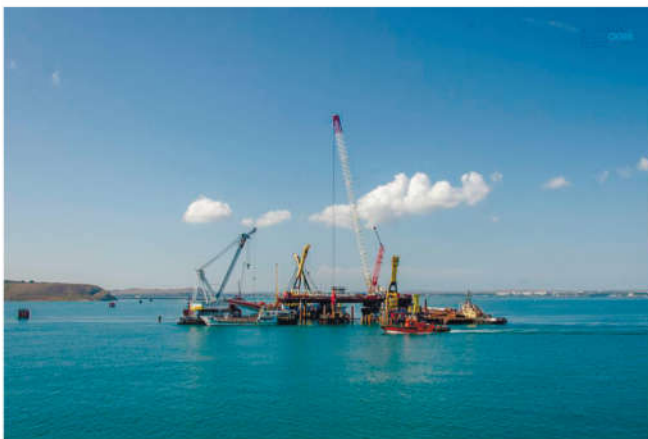
Затяжка каждого идет вручную с помощью специальных динамометрических ключей. Круглосуточный контроль качества начинается с проверки геометрических параметров элементов. Потом проверяются сварные швы и антикоррозийное покрытие.

Автомобильный арочный пролет будет весить 4,5 тыс. т., железнодорожный – 5,5 тыс. На сборку арочных пролетов отводится 12 месяцев.

Готовые конструкции будут спущены на баржи и перевезены к фарватеру Керчь-Еникальского канала. Там их смонтируют на постоянные опоры на высоте 35 м от зеркала воды.

Эта высота обеспечит беспрепятственный проход под Керченским мостом судов из Черного моря в Азовское и обратно.

На данный момент на строительстве Керченского моста работает около 3 тыс. строителей. Они погрузили в дно пролива уже более 2000 свай разного типа, отлили около 100 опор. Еще 130 находятся в работе.



Источник: www.rcmm.ru

Опубликовано: 24 августа 2016

<http://www.rcmm.ru/novosti/glavnye-novosti/28841-na-stroitelstve-kerchenskogo-mosta-nachalsya-nebyvalyy-v-istorii-etap.html>

Руководители компании ТЕХИНКОМ приняли участие в бизнес-регате на кубок журнала «Человек Дела» – 2016

В шестой раз федеральной сетью проектов Chief Time и журналом «Человек Дела» была организована бизнес-регата в акватории Финского залива. Мероприятие проходило в два дня: 27 июля – командный этап, 28 июля – соревнование сборных команд, «гонка директоров». Вечером 28 июля в ресторане «Море. Yachts & Seafood» (RMC PARUSA) прошла церемония награждения победителей и участников гонки. Гостями вечера также стали друзья и партнеры федеральной сети проектов Chief Time.

В любительской регате приняли участие руководители и владельцы бизнеса из Санкт-Петербурга и Москвы, готовые ощутить дух моря и испытать себя морской стихией. Многие из тех, кто вышел под парусом, сделали это впервые. Но на борту каждой из шести яхт находился квалифицированный шкипер от яхтенной компании «М-Марин». Все участники соревнований были застрахованы на воде и на суше официальным страховым партнером бизнес-регаты – компанией «Капитал-Полис».



Команда ТЕХИНКОМ, в состав которой вошли генеральный директор Андрей Рогожкин, исполнительный директор Алексей Солодушенков, директор ДЦ ТЕХИНКОМ-Питер Андрей Ковальчук и заместитель исполнительного директора Дмитрий Каленов, заняла 2 место в первом дне соревнований.

Победители первого дня соревнований:

1 место – команда Knight Frank: капитан Михаил Тюнин, Артем Большаков, Данила Семенов, Илья Князев.

2 место – команда ТЕХИНКОМ: капитан Андрей Ковальчук, Алексей Солодушенков, Андрей Рогожкин, Дмитрий Каленов.

3 место – команда Астралинк: капитан Антон Цветиков, Сергей Сяткин, Виталий Шиян, Николай Белозеров.

После соревнований на морской вечеринке в ресторане «Море. Yachts & Seafood» состоялась церемония награждения победителей и участников бизнес-регаты на кубок журнала «Человек Дела» с вручением дипломов и призов. Церемонии украсила шоу-программа с розыгрышем и вручением подарков от партнеров мероприятия, мастер-класс от танцевального клуба Galla Dance и авторское караоке от RMC Pagusa, праздничный фуршет, дегустация шоколада и многое другое. Неформальная обстановка на берегу и на борту яхт располагала к новым знакомствам, эксклюзивные фото- и видеоматериалы с панорамой строящегося стадиона и моста дополняли впечатление.

«Бизнес-регата на Кубок журнала «ЧЕЛОВЕК ДЕЛА» – это незабываемое приключение и замечательные впечатления, которые стоит ощутить!



Собянин открыл три новые станции метро на севере Москвы

Три новые станции - «Бутырская», «Фонвизинская» и «Петровско-Разумовская» на Люблинско-Дмитровской линии метро открыл в пятницу, 16 сентября, мэр Москвы Сергей Собянин.

«Сегодня знаменательный день для метро и для города в целом. Я хотел бы поблагодарить метростроителей. Это одна из самых сложных веток столичной подземки, строительство которой началось практически 25 лет тому назад. Из-за сложнейших геологических условий работы были остановлены и стройку законсервировали. Вы за последние годы сумели возобновить строительство и реализовать сложнейший и самый опасный проект. Но результат того стоил», - сказал Сергей Собянин во время торжественной церемонии открытия станции «Фонвизинская».

По его словам, ветка проходит через густонаселенные районы Москвы.

«В результате 240 тысяч москвичей получили шаговую доступность до станций метрополитена», - отметил Сергей Собянин.

«Фонвизинская» расположена на пересечении ул. Милашенкова с ул. Фонвизина. Через переход пассажиры могут выйти со станции метро к платформе монорельса Улица Милашенкова.

«Бутырская» находится на пересечении Огородного проезда с ул. Руставели.

Станцию «Петровско-Разумовскую» построили на Дмитровском шоссе, рядом с Локомотивным проездом и платформой Петровско-Разумовское Октябрьской железной дороги. Ее особенность - в кроссплатформенной пересадке, то есть пересесть с Люблинско-Дмитровской линии на Серпуховско-Тимирязевскую можно на той же платформе, только на противоположной стороне. По такому же принципу работают станции «Китай-город», «Третьяковская» и «Парк Победы».

Остальные три строящиеся станции «салатовой» линии - «Окружную», «Верхние Лихоборы» и «Селигерскую» - планируется ввести в следующем году.

По расчетам специалистов, продление Люблинско-Дмитровской линии метро на север значительно улучшит транспортную доступность Бутырского и Тимирязевского районов и разгрузит Серпуховско-Тимирязевскую линию столичной подземки.

Ожидается, что в часы пик пассажиропоток на новых станциях превысит 20 тысяч человек.

Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 16 сентября 2016

<https://stroi.mos.ru/news/sobianin-otkryl-tri-novyie-stantsii-mietro-na-sievierie-moskvy>

Москва стала одним из мировых лидеров в дорожном строительстве

Около 300 км дорог планируется построить и реконструировать в Москве в ближайшие годы, сообщил журналистам заместитель мэра столицы по вопросам градостроительной политики и строительства Марат Хуснуллин на Московском урбанистическом форуме.

«По всем мировым рейтингам Москва стала одним из лидеров в дорожном строительстве. Однако мы не намерены снижать темпов и объемов строительства в этой сфере», - заявил М. Хуснуллин.

По его словам, в ближайшие годы на территории столицы планируется построить и реконструировать около 300 км дорог.

«Также планируется возвести около 50 тоннелей, эстакад и мостов. Хочу подчеркнуть, что все эти объекты уже в работе, то есть либо в проектировании, либо в строительстве», - уточнил М. Хуснуллин.

Он напомнил, что за последние пять лет в Москве было построено и реконструировано около 400 км дорог.

Ранее заммэра отметил, что загруженность столичных дорог за последние пять лет снизилась на 16% благодаря строительству новых объектов дорожно-транспортной инфраструктуры.



Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 30 июня 2016

<https://stroi.mos.ru/news/moskva-stala-odnim-iz-mirovykh-lidierov-v-dorozhnom-stroitelstvie-khusnullin>

В Москве открыли движение по первому двухэтажному тоннелю

Два крупных дорожных объекта запустили в Москве. Это существенно улучшит ситуацию с автомобильным движением в городе. В юго-восточном округе столицы заработала шестиполосная эстакада над Волгоградским проспектом. А на улице Народного Ополчения, которая стала частью Северо-Западной хорды, открыли уникальный тоннель. Он построен по винчестерному типу.

Вместо шума тяжелой техники - гул автомобилей. Строительство тоннеля на улице Народного Ополчения длилось три года. Все это время, здесь действовала временная схема движения. Автомобилистам больше не нужно ютиться на примыкающих боковых полосах, которые для удобства местных жителей, конечно, сохраняют. Однако основной транспортный поток уйдет под землю, передает «ТВ Центр».

По подсчетам специалистов, пропускная способность магистрали вырастет на треть. Автомобилистам больше не нужно стоять на перекрестке с улицей Берзарина. Это отнимало много времени, да и в целом осложняло движение на северо-западе столицы.

Свет в конце тоннеля - отблеск фар. Громким гудком тяжелая техника открывает движение. Старт дает мэр Москвы. Вслед за грузовиками едут уже легковые автомобили. Такого тоннеля Москва еще не видела.

«Завершили реконструкцию улицы Народного Ополчения. На пересечении с улицей Берзарина сделан винчестерный тоннель - часть Северо-Западной хорды. Это даст возможность от Звенигородского шоссе выдвигаться до Ленинградского проспекта, Алабяно-Балтийского тоннеля, который мы до этого сделали. Остается еще около 30 километров Северо-Западной хорды, которую мы, надеюсь, закончим в ближайшие два года», - сообщил мэр Сергей Собянин.

Магистраль должна разгрузить Третье транспортное кольцо, МКАД, а также связать соседние районы. Хорда пройдет от Дмитровского до Сколковского шоссе. Затем и до Мичуринского проспекта. В планах сделать ее бесветофорной. Один из самых сложных объектов как раз винчестерный тоннель. Технологию сравнивают с винтовкой, два ствола которой идут друг над другом. Точно так же и тоннели. Этого не увидеть ни с земли, ни изнутри, только в разрезе. Сна-

чала транспортные потоки проходят на одном уровне, затем левый резко уходит вниз. Один тоннель идет под другим и так 200 метров. В конце они вновь выходят на один уровень.

«Здесь нельзя было строить классически, потому что ширины застройки не хватало. Транспорт шел под окнами жилых домов. Это никуда не годится, поэтому было принято такое решение», - пояснил представитель компании-подрядчика Валерий Ощепков.

На другом конце столицы строители применяли уже отработанные и не менее эффективные технологии. «Сегодня же сдается эстакада на Волгоградском проспекте, в районе Волжского бульвара. Тоже достаточно серьезный и важный объект, который улучшит движение в Юго-Восточном административном округе. Так, что поздравляю! Москва стала более быстрой и мобильной», - заявил Сергей Собянин.

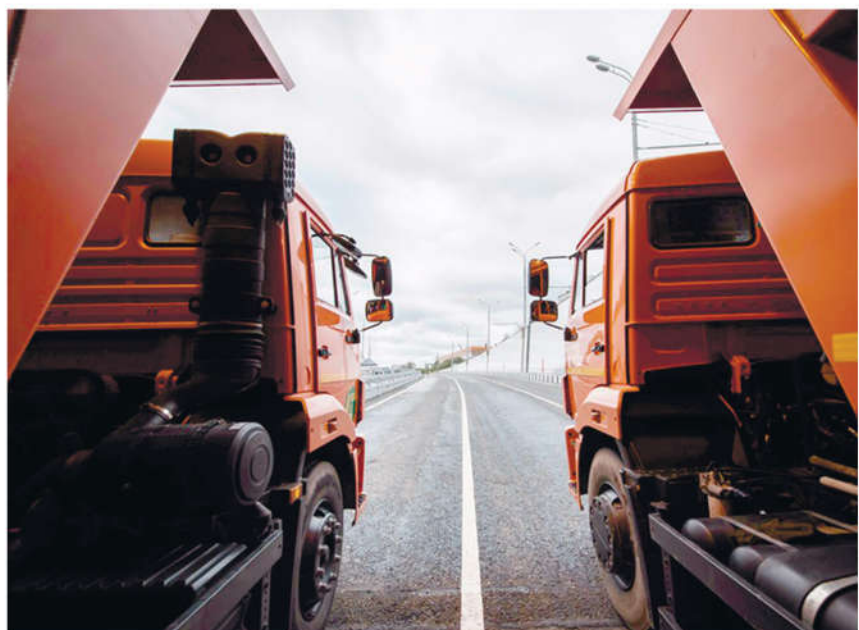
Длина эстакады полкилометра, по три полосы в каждую сторону. Жители Текстильщиков, Кузьминок, Капотни и Жулебина теперь экономят минимум полчаса.

Скорость потока должна вырасти на 30%. Ведь помимо этой эстакады, здесь уже запущен путепровод над железной дорогой Курского направления и тоннель под Волгоградским проспектом. Финальный этап - благоустройство. Высадят деревья, разобьют газоны, клумбы, а отдохнуть от городской суеты можно будет в уютных скверах.

Источник: www.tvc.ru

Опубликовано: 13 сентября 2016

<http://www.tvc.ru/news/show/id/100507>



Персональный интерес

Квалифицированные специалисты – это «золотой запас» любой компании. Можно как угодно долго и кропотливо совершенствовать бизнес-процессы, автоматизировать процедуры, но человеческий фактор был и остается самым важным в работе с клиентом.

Дилеры ПАО «КАМАЗ» также не являются исключением. Обеспечение клиента достаточным объемом информации о приобретаемой автотехнике, грамотное доведение до покупки по принципу «выиграл-выиграл», оперативное и качественное сервисное обслуживание грузового автопарка компании-клиента – вот основные моменты, от которых в значительной степени зависят объемы продаж и успешность компании в целом.

Многих своих специалистов дилеры обучают в корпоративном учебном центре ПАО «КАМАЗ» – ЧОУ ДПО «Региональный институт передовых технологий и бизнеса» (РИПТиБ). Здесь проводится обучение особенностям эксплуатации, технического обслуживания, диагностики и текущего ремонта всех узлов и систем автотехники КАМАЗ сервисных специалистов, инженеров по гарантии, а также обучение технологии продаж для менеджеров. В дилерском соглашении ПАО «КАМАЗ» предусмотрены требования к дилерам относительно периодичности повышения квалификации специалистов. Данные положения закреплены официальными документами, на основании которых дилеры ежегодно составляют и реализуют планы по обучению своих сотрудников. В то же время есть и те, кто направляет на обучение большее количество своих специалистов, дополняя обязательный план. Они осознают ценность и полезность повышения квалификации сотрудников, рассматривают расходы на обучение как инвестиции в развитие и процветание своей компании. На вопросы ЧОУ ДПО «РИПТиБ» отвечал Артем Гроховский, директор ООО «ТД «ТЕХИНКОМ».

Вы придаете большое значение обучению ваших специалистов в ЧОУ ДПО «РИПТиБ».

Как, по вашему мнению, влияет подготовка сотрудников на результаты работы сервисного центра?

Компания ТЕХИНКОМ действительно придает большое значение обучению своих специалистов. Подготовка сотрудников в условиях активного развития отечественной автомобильной промышленности просто необходима, ведь мы всегда должны идти в ногу со временем. Несомненно, для нас важны результаты данной подготовки, ведь это влияет на сокращение времени на ремонтные работы, увеличение сроков эксплуатации автотехники КАМАЗ и, конечно, повышение качества сервисного обслуживания. Ведь, чем выше квалификация сервисного персонала, тем меньше нареканий можно наблюдать в выполненной работе, а также нет необходимости в последующей ее переделке. Для клиента - это высокий уровень удовлетворенности, а для дилерского центра - это уменьшение затрат и, как следствие, увеличение прибыли.

Наши специалисты активно участвуют в обучении водителей, забирающих автомобиль. Мы неоднократно проводили обучения водителей с привлечением наших сервисных специалистов и представителей РИПТиБа. Одно из таких обучений прошло в ТЕХИНКОМ в начале апреля, в рам-



как которого водители не только прослушали курс по правильной эксплуатации автомобилей КАМАЗ, но и смогли разобрать спорные моменты со специалистами сервисной станции. На мой взгляд, организация подобных мини-тренингов для водителей - очень эффективная составляющая любой сделки.

Как влияет обучение сотрудников в РИПТиБ на работу с конечными потребителями при продаже автотехники КАМАЗ?

С каждым днем конкуренция между официальными дилерами КАМАЗ становится всё острее и напряженнее. Я уверен, что уже очень скоро основными преимуществами станут квалифицированные навыки и профессиональные знания персонала. И как следствие, важнейшее значение приобретает именно качество подготовки наших специалистов. Наиболее эффективно и оперативно провести подготовку персонала к работе с современным опытным и достаточно требовательным клиентом могут только профессионалы своего дела, сконцентрированные в РИПТиБе. Программы подготовки менеджеров, такие, как «Технология продаж», «Управление продажами» и др., а также последующие системы оценки представленного и усвоенного материала позволяют менеджерам по продаже техники КАМАЗ компании ТЕХИНКОМ постоянно совершенствовать работу с постоянными клиентами и уверенно выстраивать грамотное взаимодействие с потенциальными клиентами. На мой взгляд, сегодня при подготовке персонала наиболее важно научить грамотно сравнивать образцы автотехники, выявляя преимущества техники КАМАЗ перед её аналогами из Б7. Так, следует отметить, что в данные тренинги включен не только анализ технических характеристик, но и отработка игровых ситуаций по взаимодействию с клиентом, что позволяет в

дальнейшем менеджерам компании ТЕХИНКОМ беспрепятственно «пересаживать» клиентов, использовавших автотехнику других брендов.

Как вы считаете, какие улучшения может внести РИПТиБ в обучение сервисных специалистов?

Думаю, не открою секрет, если скажу, что для любой компании важна командная работа. Именно поэтому, мне кажется, для официальных дилеров КАМАЗа был бы интересен тренинг, позволяющий объединить в единую команду и сотрудников отдела продаж, и сотрудников сервиса.

При продаже первый контакт – это, конечно, продавцы (их знания, навыки, коммуникабельность и даже обаяние), а вот дальнейшее взаимодействие и возможность перевода клиента в категорию постоянного партнера возможны только при совместных усилиях двух данных подразделений. Слаженность работы отдела продаж и отдела сервиса – это значимый успех для нас, а также качественный и высококвалифицированный сервис для наших клиентов.

Каким образом можно на рабочем месте повысить отдачу от обучения?

На мой взгляд, очень важно начинать проводить обучение персонала до внедрения различных нововведений. Причем, данное обучение должно состоять не только из отработки навыков (например, алгоритм общения по чек-листу), но и проработки с персоналом дилерской сети такого блока, как «Работа с возражениями и изменениями». Это позволит внедрять необходимые и современные методы работы с дилерской сетью не только путем контроля персонала, но и посредством вовлечения этого персонала во все начинания, реализуемые ПАО «КАМАЗ».





ГОРЯЧИЕ НОВОСТИ: 44 ФЗ отменят?

Первый вице-премьер правительства России Игорь Шувалов дал поручение проработать поправки в закон о госзакупках. Как заявила на встрече с депутатами Госдумы председатель Счетной палаты Татьяна Голикова, «проблемы есть в 44 законе». «В результате наших проверок и работы ФАС отрабатывается новый блок поправок, который, я думаю, осенью к вам поступит», — цитирует госпожу Голикову ТАСС.

Ранее представитель республики Крым Светлана Савченко отмечала, что с момента начала использования регионом положений закона о госзакупках, «резко снизилась эффективность освоения средств». Губернатор Красноярского края Виктор Толоконский в ходе форума «Сочи-2016» заявлял, что отмена федерального закона лишь снизит затраты на госзакупки и уменьшит время прохождения всех этапов.

Постановлением от 26.09.2016 № 968 установлены ограничения на допуск иностранной радиоэлектронной продукции для госзакупок

На официальном интернет-портале правовой информации <http://publication.pravo.gov.ru/> опубликовано постановление Правительства Российской Федерации от 26.09.2016 № 968 «Об ограничениях и условиях допуска отдельных видов радиоэлектронной продукции, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Документом на основании ст. 14 Закона № 44-ФЗ утверждён перечень радиоэлектронной продукции, происходящей из иностранных государств, в отношении которой устанавливаются ограничения и условия допуска при осуществлении государственных и муниципальных закупок.

В число такой продукции вошли светодиоды, компьютеры, в том числе портативные, банкеты, принтеры, сканеры, телевизоры, запоминающие устройства, телефонные аппараты, видеокамеры, электрические светильники и др.

Кроме того, постановлением определены условия и ограничения допуска для госзакупок радиоэлектронной продукции, включенной в перечень, а также условия для признания продукции, включенной в перечень, российской.

Так, согласно документу подлежат отклонению заявки, содержащие предложения о поставке радиоэлектронной продукции, происходящей из любых иностранных государств, при условии, что на участие в закупке подано не менее 2 удовлетворяющих требованиям извещения и (или) документации о закупке заявок, которые одновременно:

- содержат предложения о поставке радиоэлектронной продукции, включенной в перечень и производимой на территории России;
- не содержат предложений о поставке одного и того же вида радиоэлектронной продукции одного производителя.

Документ также устанавливает еще одно правило: подлежат отклонению заявки, содержащие предложения о поставке радиоэлектронной продукции, происходящей из иностранных государств (за исключением государств - членов Евразийского экономического союза), при условии, что на участие в закупке подано не менее 2 удовлетворяющих требованиям извещения и (или) документации о закупке заявок, которые одновременно:

- содержат предложения о поставке радиоэлектронной продукции, включенной в перечень и производимой на территории государств - членов Евразийского экономического союза);
- не содержат предложений о поставке одного и того же вида радиоэлектронной продукции одного производителя.

Постановление вступает в силу со дня официального опубликования, за исключением отдельных положений.

НА ЗАМЕТКУ

Закон об установке тахографов на грузовые автомобили в 2016 году

Закон о тахографе на грузовых автомобилях опирается на Приказ Министерства транспорта №

273 от 21 августа 2013 г. «Об утверждении Порядка оснащения транспортных средств тахографами»

В 2016 году продолжается четвертый, самый массовый, этап внедрения тахографов на грузовые автомобили.

В этом году тахографы должны быть установлены на самой массовой категории автомобиле грузоподъемностью, от 3,5 т. до 12 т.

Следующая итерация ожидается в 2018 году. Тогда будет необходимо поменять тахографы старого образца на новый.

Сроки внедрения закона о тахографе

- С 1 апреля 2014 года должны быть оснащены все транспортные средства грузовики категорий N2 и N3, перевозящие опасные грузы

- С 1 июля 2014 года автобусы категорий M2 и M3, перевозящие пассажиров, а также грузовики категории N3 с полной массой свыше 15 тонн, не только участвующие, но и предназначенные для междугородных перевозок в будущем

- С 1 сентября 2014 г. – грузовики категории N3 от 12т до 15т, перевозящие неопасные грузы

- С 1 апреля 2015 г. – грузовики категории N2 от 3,5т до 12т, перевозящие неопасные грузы

- С 1 января 2018 г. — транспортные средства оснащенные тахографами старого образца на производстве до 1 апреля 2014 и оснащенные тахографами в мастерских до 11 марта 2014 года.

Штраф за несоблюдение

По Ст. 11.23 КоАП РФ за управление машиной без тахографа или с нерабочим средством контроля движения, будет назначен штраф.

Для юридических лиц

Грузовые автомобили, которые числятся на балансе юридического лица или ИП обязаны быть оснащены тахографом.

За несоблюдение — штраф от 5 до 10 тысяч рублей на должностное лицо.

Исключения

В законе прописаны механические машины, на которые не требуется установка тахографа.

- автобусы, имеющие помимо места водителя более 8 (восьми) мест для сидения пассажиров, осуществляющих городские и пригородные регулярные перевозки в соответствии с Правилами перевозок пассажи-

ров и багажа автомобильным транспортом и городским наземным электрическим транспортом, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 14 февраля 2009 г. N 1126;

- пассажирские и грузовые троллейбусы;
- автобетононасосы;
- автобетоносмесители;
- автогудронаторы;
- автокраны и транспортные средства, оснащенные кранами-манипуляторами;
- автомобили скорой медицинской помощи;
- автоэвакуаторы;
- пожарные автомобили;
- транспортные средства для коммунального хозяйства и содержания дорог;
- транспортные средства для обслуживания нефтяных и газовых скважин;
- транспортные средства для перевозки денежной выручки и ценных грузов;
- транспортные средства, оснащенные подъемниками с рабочими платформами;
- медицинские комплексы на шасси транспортных средств;
- автолавки;
- автобусы для ритуальных услуг;
- автомобили-дома;
- бронированные транспортные средства;
- самоходные сельскохозяйственные машины;
- передвижные лаборатории и мастерские;
- передвижные репортажные телевизионные студии;
- транспортные средства, зарегистрированные военными автомобильными инспекциями или автомобильными службами федеральных органов исполнительной власти, в которых федеральным законом предусмотрена военная служба;
- транспортные средства органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность.





Компания АО «Межрегиональное объединение «ТЕХИНКОМ» — официальный мультибрендовый дилер с опытом работы на рынке более 20 лет.

Автосалоны LADA, УАЗ

м. Строгино
ул. Кулакова, вл. 24, корп. 3

14 км. МКАД (внешняя сторона),
МО, г. Котельники, Коммерческий пр-д, д. 8

Отделы продаж коммерческой техники

г. Москва, м. Октябрьское поле
ул. Расплетина, д. 5

г. Москва, м. Тушинская
Волоколамское ш., д.73

г. Санкт-Петербург, м. Обухово
Грузовой проезд, д. 27

МО, г. Подольск, Домодедовское ш., д. 7

Автосалоны LADA

47 км. МКАД (внешняя сторона), стр. 3

105 км. МКАД (внутренняя сторона)
Щёлковское шоссе, д. 100, корп. 1

Грузовой техцентр

МО, г. Подольск
Домодедовское ш., д. 7

г. Санкт-Петербург, м.Обухово
Грузовой проезд, д. 27

Производственно - сервисный центр

г.Тверь, пл .Гагарина, д. 1

Департамент корпоративных продаж

• отдел по работе с коммерческими
организациями: **(495) 956-32-95**

• отдел по работе с бюджетными
организациями: **(495) 785-54-44**

